

# ศรียกรู่ง Broker

ผลิตภัณฑ์ประกันชีวิต

หลักสูตรพิเศษ



SE Life Sale Training Center

## วิทยากร



# ปุนณรัตน์ อรุณโรจน์

Manager

Distribution Training Department

ฝ่ายอบรมช่องทางการขาย บมจ.อาคเนย์ประกันชีวิต

Experiences :

- ผู้ประสานงานอาวุโสฝ่ายขาย บริษัท เอไอเอ จำกัด 8 ปี
- เจ้าหน้าที่พัฒนาธุรกิจอาวุโส พันธมิตรธนาคารกรุงเทพ จำกัด 5 ปี
- ผู้จัดการพัฒนาตัวแทน Health and wellbeing  
บริษัท พรูเด็นท์เชียล ประกันชีวิต ประเทศไทย 1 ปี

Certificate :

- RIMRA CROSSROAD 2008
- AETP Agency Executive Training Program
- IC Plain (ผู้แนะนำการลงทุนตราสารทั่วไป)

# หลักสูตรพิเศษ ศรีกรุง Broker

## ผลิตภัณฑ์ประกันชีวิต



ลูกค้า กับ ประกันชีวิต



ผลิตภัณฑ์ประกันชีวิตแบบตลอดชีพ SE Life

- ☐ ประกันชีวิตแบบออมทรัพย์
- ☐ ประกันชีวิตแบบตลอดชีพ
- ☐ ประกันชีวิตแบบบำนาญ

# ศรียกรู้ง Broker

## หลักสูตรพิเศษ

### วัตถุประสงค์

1. เพื่อให้ นักขายมีความเข้าใจถึงความจำเป็นในการทำประกันชีวิต
2. เพื่อให้ นักขายมีความรู้และเข้าใจในผลิตภัณฑ์ประกันชีวิต
3. เพื่อให้ นักขายสามารถนำเสนอแบบประกันชีวิตให้กับลูกค้าได้อย่างถูกต้อง

### ผลลัพธ์

1. นักขายมีทัศนคติที่ดีต่อประกันชีวิต
2. มีความรู้ความเข้าใจในเรื่องของสินค้าของบริษัทในเบื้องต้น
3. มีความเชื่อมั่นและสามารถนำเสนอต่อผู้มุ่งหวังได้
4. ปิดการขายได้อย่างน้อย 1 รายใน 1 เดือน หลังจบการอบรม

ระยะเวลา : 3 ชั่วโมง

# ลูกค้ำ กับ ประกันชีวิต



# ภาพรวมธุรกิจประกันชีวิต :

ในช่วง 10 ปี (2015 - 2024)

Premium (Billion Baht)



avg 3.35%

Real GDP (%)

|     |     |     |     |     |      |     |     |     |     |
|-----|-----|-----|-----|-----|------|-----|-----|-----|-----|
| 3.1 | 3.4 | 4.2 | 4.2 | 2.4 | -6.2 | 1.6 | 2.5 | 1.9 | 2.6 |
|-----|-----|-----|-----|-----|------|-----|-----|-----|-----|

Insurance  
Penetration Rate (%)

|      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |
|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| 3.91 | 3.89 | 3.88 | 3.83 | 3.62 | 3.83 | 3.79 | 3.52 | 3.53 | 3.56 |
|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|



# อัตราการเติบโตของ เบี้ยประกันชีวิต ปี 2567

เบี้ยประกันภัยรวม  
**653,923** ล้านบาท  
**Growth 3.23%**

## New Business (NB)

### Products Highlight :

END (share 32.04%) GT 4.98%  
WL (share 17.84%) GT 30.79%  
HLT+CI (share 13.84%) GT 11.94%  
Mortgage (share 16.51%) GT -11.94%

| Premium (Million) | Share (%)      | Growth (%)           |
|-------------------|----------------|----------------------|
| FYP               | 120,026        | 18.35 ▲ 6.81         |
| SP                | 64,305         | 9.83 ▼ 2.71          |
| <b>NB</b>         | <b>184,331</b> | <b>28.18 ▲ 3.28</b>  |
| <b>RYP</b>        | <b>469,592</b> | <b>71.81 ▲ 3.21</b>  |
| <b>Total</b>      | <b>653,923</b> | <b>100.00 ▲ 3.23</b> |

**Persistency 83%**

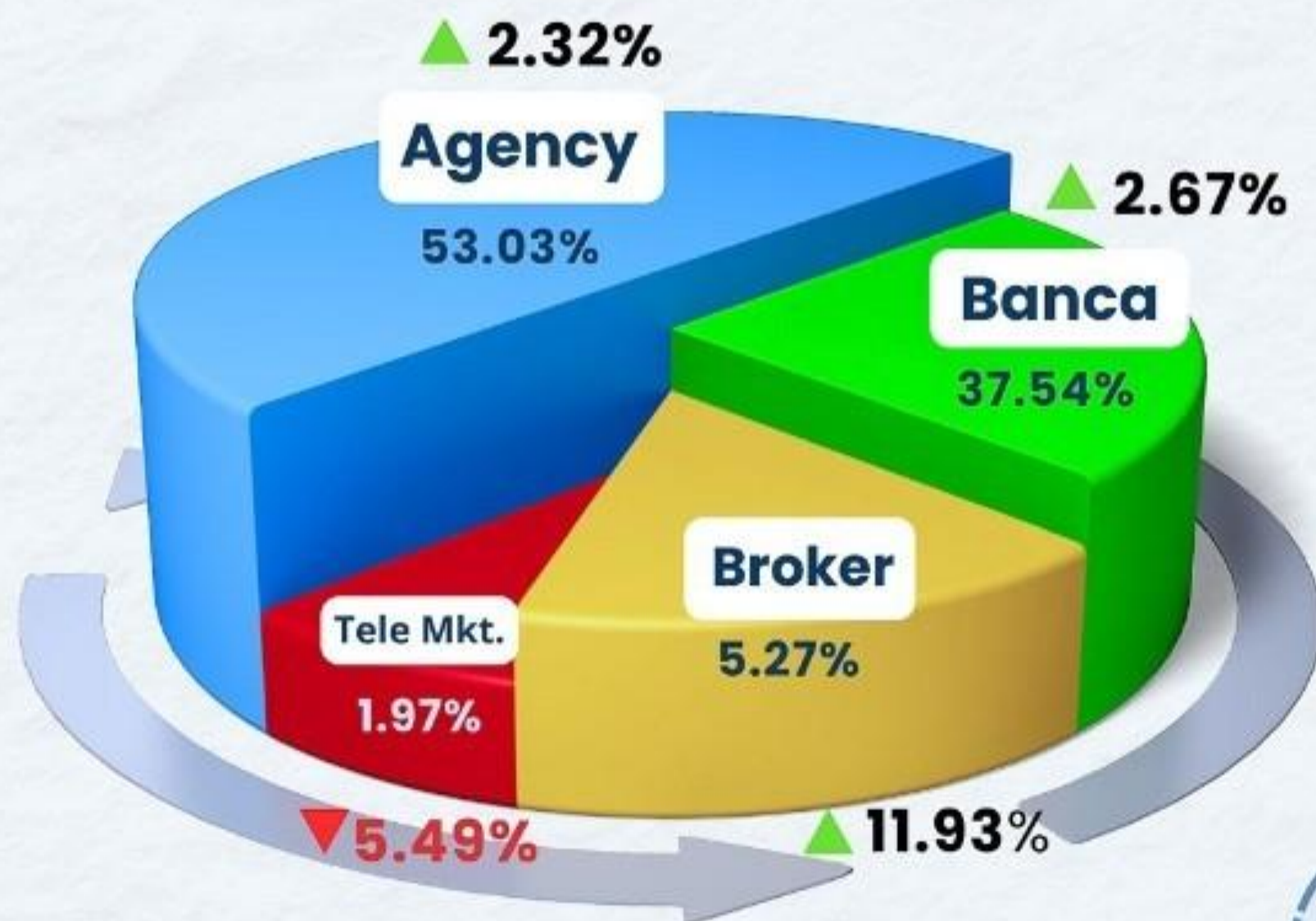
### สาเหตุสำคัญที่ผลักดันการเติบโตของธุรกิจ

- ปัจจัยเอื้อทางเศรษฐกิจและสังคม
- กระแสใส่ใจสุขภาพยังแรงต่อเนื่อง ทำให้สัญญาเพิ่มเติมสุขภาพและโรคร้ายแรงเติบโตเพิ่มขึ้น และยังช่วยดันให้ WL และ END ที่เป็นสัญญาหลักเติบโตตามไปด้วย
- ความสามารถในการปรับตัวของธุรกิจ โดยเฉพาะการรักษาฐานลูกค้าที่อายุเพิ่มขึ้น
  - **RYP** ซึ่งมีสัดส่วน **72%** เติบโต **3.2%** คิดเป็นอัตราความคงอยู่ของกรมธรรม์ 83% เป็นผลให้ธุรกิจสามารถเติบโตได้ 3.23% (RYP เพิ่ม 1% มีผลทำให้เบี้ยเพิ่มถึง 20%)
  - NB มีสัดส่วน 28% เติบโตเพิ่มขึ้นเล็กน้อย โดยกรมธรรม์ที่มีส่วนสำคัญคือ END WL และ Health+CI



สมาคมประกันชีวิตไทย  
The Thai Life Assurance Association

# เบี้ยประกันชีวิต ปี 2567 แยกตามช่องทางการจำหน่าย



|           | Premium (Million) | Share (%) | Growth (%) |
|-----------|-------------------|-----------|------------|
| Agency    | 346,791           | 53.03     | ▲ 2.32     |
| Banca     | 245,498           | 37.54     | ▲ 2.67     |
| Broker    | 34,484            | 5.27      | ▲ 11.93    |
| Tele Mkt. | 12,910            | 1.97      | ▼ -5.49    |

เบี้ยประกันภัยรับรวม

653,923 ล้านบาท ▲ 3.23%



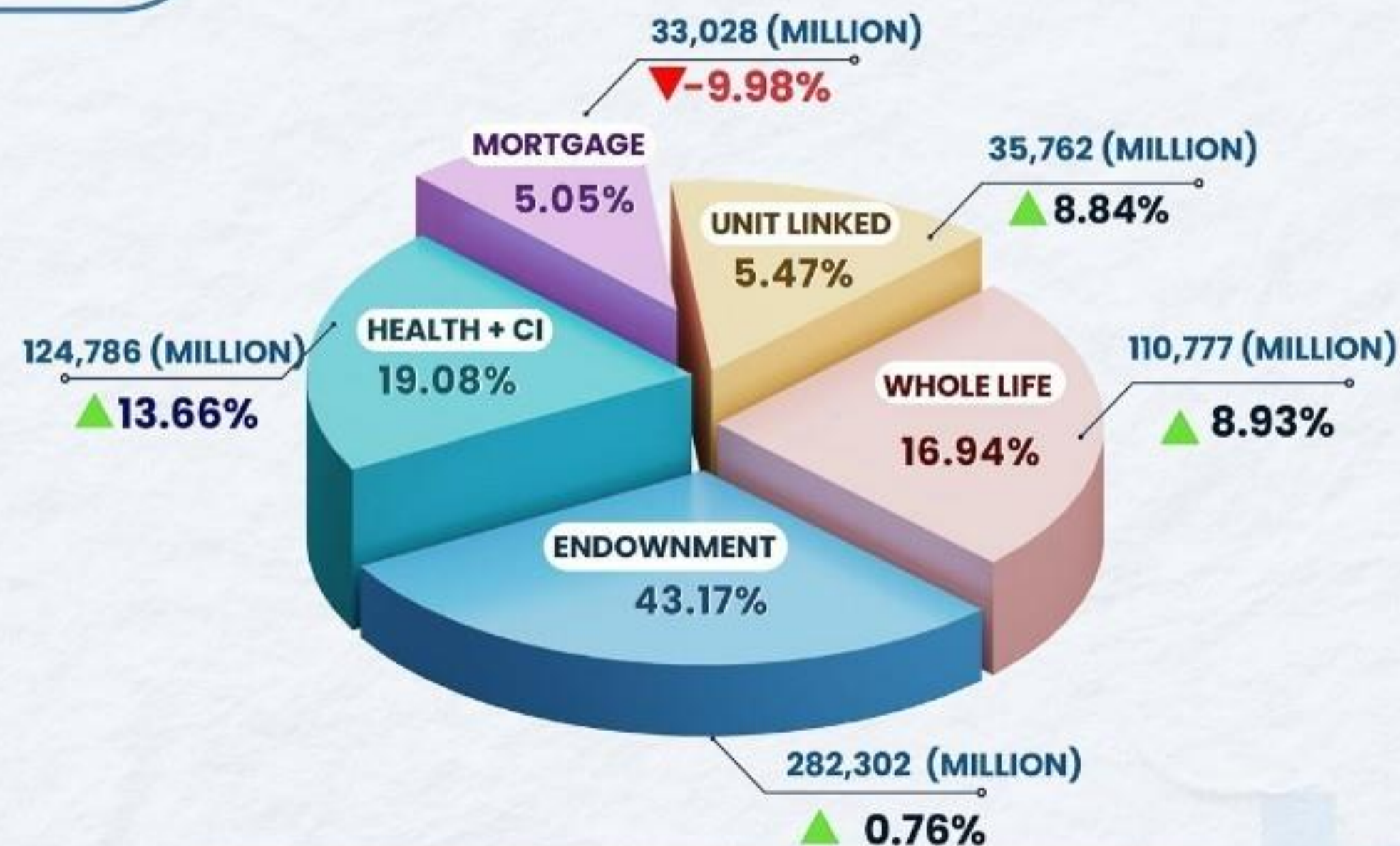
# เบี้ยประกันชีวิต ปี 2567

## แยกตามรายผลิตภัณฑ์ประกันภัย

|             | Premium (Million) | Share (%) | Growth (%) |
|-------------|-------------------|-----------|------------|
| Endowment   | 282,302           | 43.17     | ▲ 0.76     |
| Whole Life  | 110,777           | 16.94     | ▲ 8.93     |
| Health+CI   | 124,786           | 19.08     | ▲ 13.66    |
| Unit Linked | 35,762            | 5.47      | ▲ 8.84     |
| Mortgage    | 33,028            | 5.05      | ▼ -9.89    |
| Annuity     | 19,686            | 3.01      | ▲ 9.45     |
| Others *    | 47,583            | 7.28      | ▼ -12.38   |

หมายเหตุ : Others \* = PA, Takaful, Micro, Term, HB, Annuity

### TOP 5 Products



### เบี้ยประกันภัยรับรวม

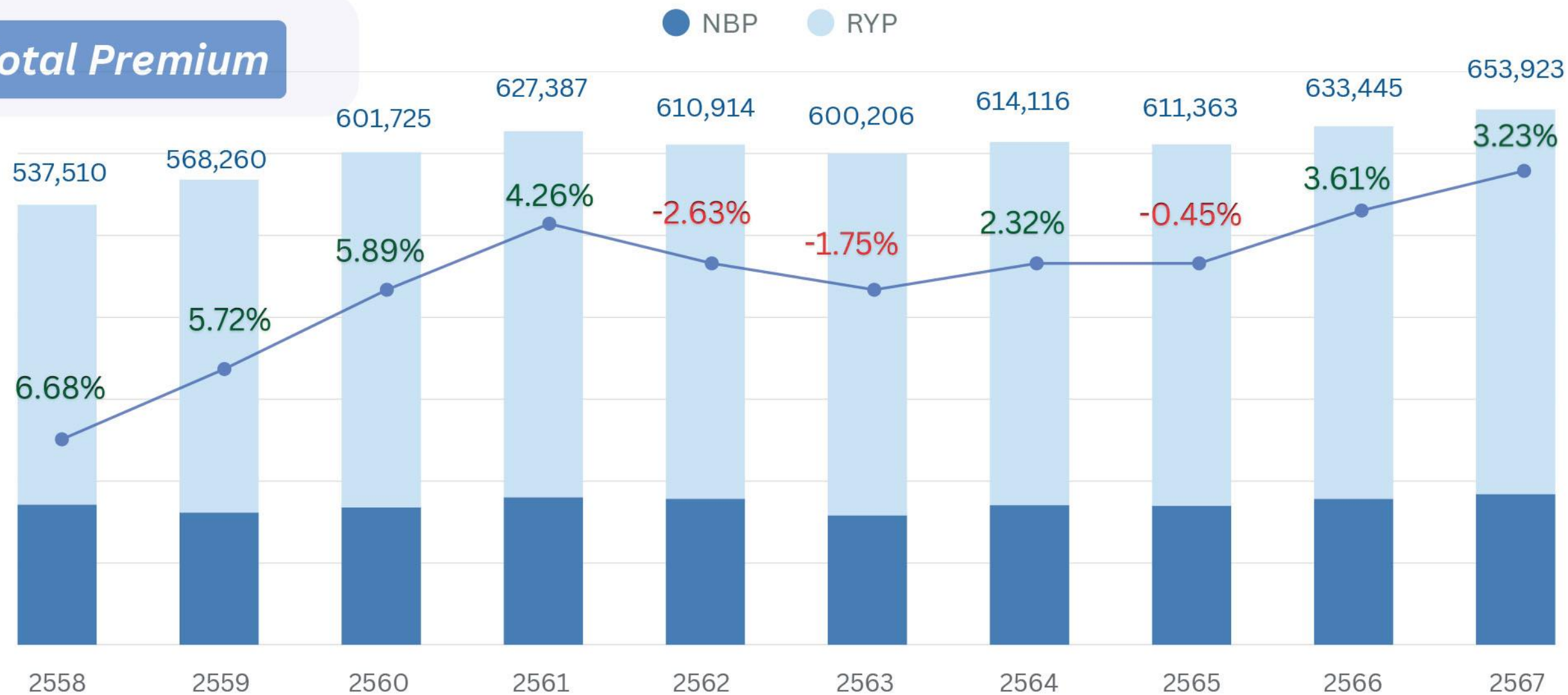
**653,923** ล้านบาท ▲ **3.23%**

# สมาคมประกันชีวิตไทย เผยภาพรวมครึ่งปีแรก 2568



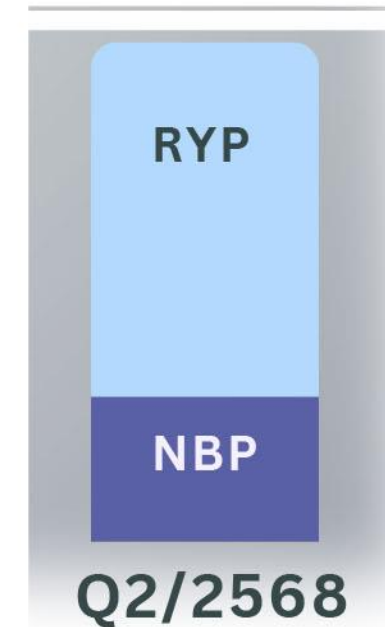
## ภาพรวมธุรกิจประกันชีวิตไทย ปี 2558 - ไตรมาส 2 ปี 2568

### Total Premium



Growth  
4.87%

326,588 ล้านบาท



Real GDP (%)

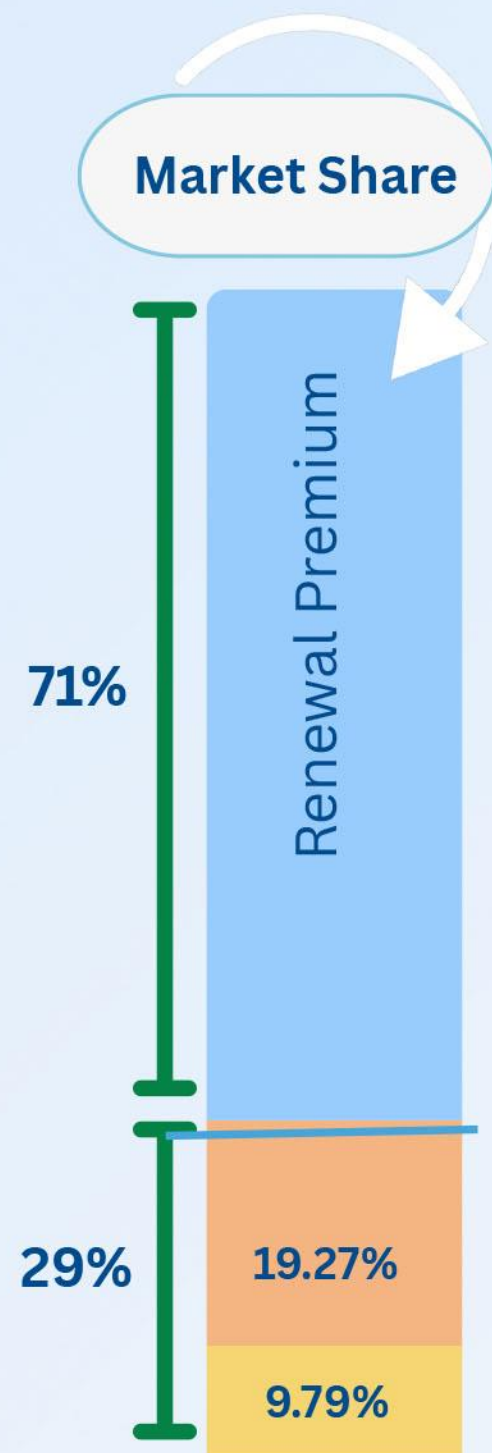
3.1 3.4 4.2 4.2 2.4 -6.2 1.6 2.5 1.9 2.6 1.8

Insurance Penetration Rate (%)

3.91 3.89 3.88 3.83 3.62 3.83 3.79 3.52 3.53 3.52 3.44



## อัตราการเติบโตเบี้ยประกันชีวิต ไตรมาส 2 ปี 2568



● Single Premium ● First Year Premium  
● Renewal Premium

| Premium (Million)  |         | Share  | Growth |
|--------------------|---------|--------|--------|
| New Business       | 94,916  | 29.06% | 7.38%  |
| First Year Premium | 62,938  | 19.27% | 9.32%  |
| Single Premium     | 31,978  | 9.79%  | 3.77%  |
| Renewal Premium    | 231,672 | 70.94% | 3.88%  |
| Total Premium      | 326,588 | 100%   | 4.87%  |

### Products Driving Growth for New Business

|                      |            |            |
|----------------------|------------|------------|
| 1. สะสมทรัพย์        | ms. 33.21% | GT 23.26%  |
| 2. ตลอดชีพ           | ms. 18.99% | GT 1.72%   |
| 3. Health & CI       | ms. 17.19% | GT 30.73%  |
| 4. คู่ครองสินเชื่อ   | ms. 13.87% | GT -14.40% |
| 5. ควบการลงทุน (ILP) | ms. 4.76%  | GT 6.27%   |

\* ms = Market Share GT = Growth

Persistency 82%

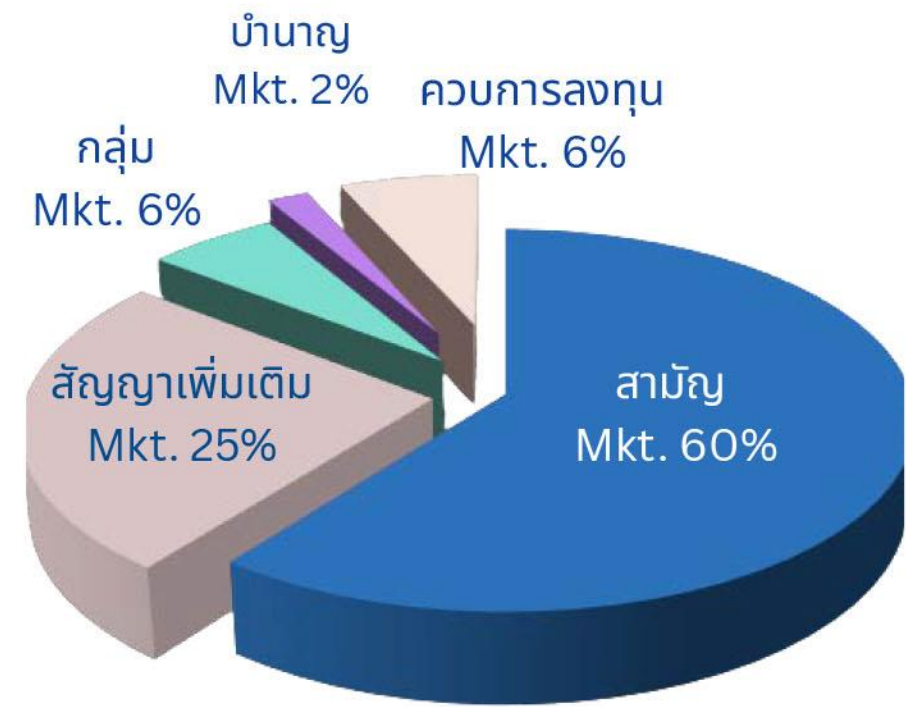
### ปัจจัยสำคัญที่ผลักดันให้ธุรกิจเติบโต

1. ความตระหนักด้านสุขภาพและการดูแลตนเองที่เพิ่มขึ้น
2. สังคมสูงวัยและการวางแผนเกษียณ
3. ช่องทางการจัดจำหน่ายที่หลากหลายและเข้าถึงง่าย ✨  
โดยเฉพาะดิจิทัลออนไลน์
4. เงินเพื่ออยู่ในระดับต่ำกว่าที่คาด ✨



# เบี้ยประกันชีวิตแยกตามผลิตภัณฑ์ประกันภัย ณ ไตรมาส 2 ปี 2568

เบี้ยประกันชีวิตรับรวม 326,588 ล้านบาท เติบโต 4.87%



| Product Tye                                | Premium (Million) | Market Share  | Growth       |
|--------------------------------------------|-------------------|---------------|--------------|
| 1. <b>สามัญ</b>                            | <b>194,558</b>    | <b>59.57%</b> | <b>3.85%</b> |
| 2. <b>อุตสาหกรรม</b>                       | 1,791             | 0.55%         | -8.03%       |
| 3. <b>กลุ่ม</b>                            | 21,044            | 6.44%         | -13.23%      |
| 4. <b>บำนาญ</b>                            | 6,242             | 1.91%         | 9.51%        |
| 5. <b>ควบการลงทุน ILP</b>                  | 19,412            | 5.94%         | 7.54%        |
| 6. <b>สัญญาเพิ่มเติม</b>                   | 81,214            | 24.87%        | 12.96%       |
| 7. <b>อื่นๆ</b><br>(Takaful+PA Standalone) | 2,327             | 0.72%         | 5.15%        |

»»

ตลอดชีพ

ms. 17.89%

Gt 8.81%

สะสมทรัพย์

ms. 41.27%

Gt 2.11%

เฉพาะกาล

ms. 0.41%

Gt -16.17%

»»

คุ้มครองสินเชื่อ (Mortgage) ms.4.5% Gt -12%

»»

อุบัติเหตุ

ms. 2.39%

Gt -3.87 %

Health

ms. 18.75%

Gt 18.99 %

โรคร้ายแรง

ms. 3.07%

Gt 2.50 %

อื่นๆ

ms. 0.66%

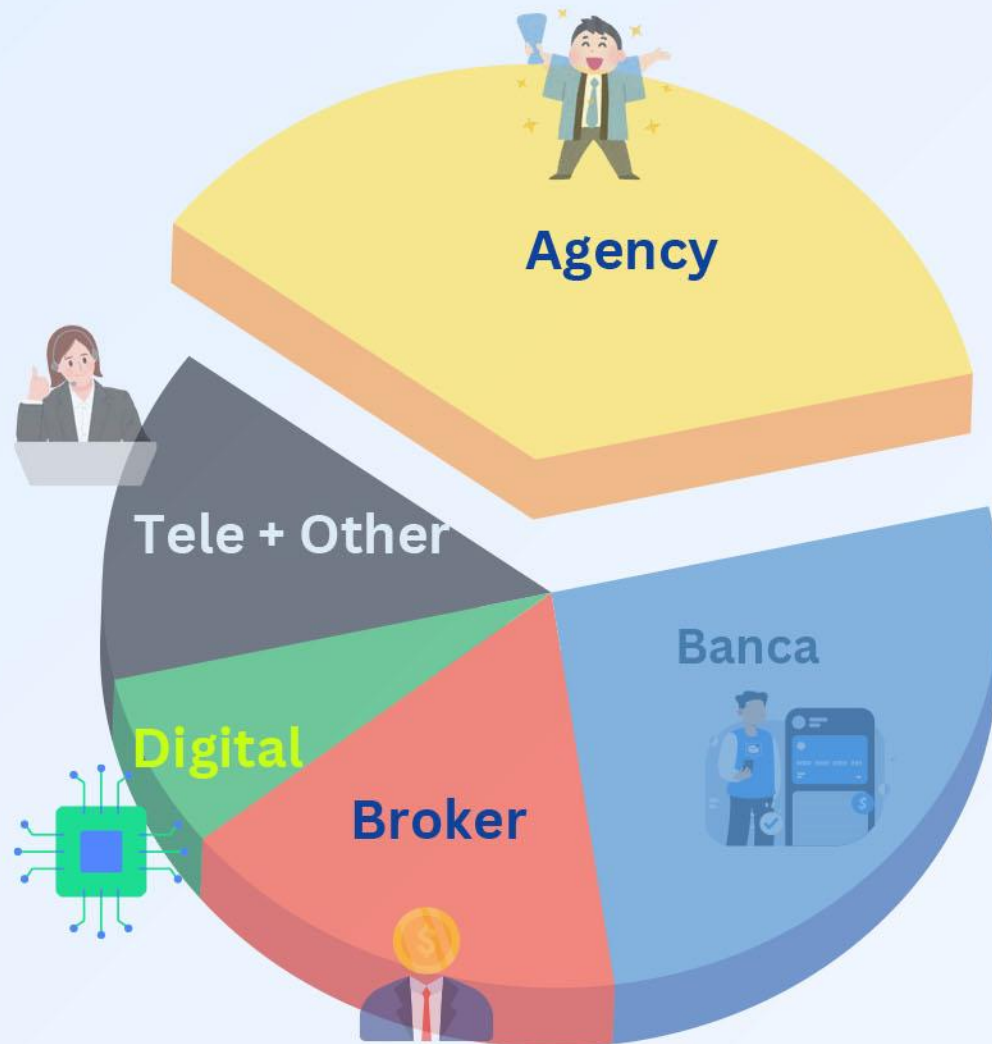
Gt -15.21 %



## ช่องทางการจำหน่าย ณ ไตรมาส 2 ปี 2568



เบี้ยประกันชีวิตรับรวม 326,588 ล้านบาท เติบโต 4.87%



| By Chanel      | Mkt. Share (%) | Growth (%) |
|----------------|----------------|------------|
| Agency         | 50.06          | 5.12       |
| Broker         | 5.81           | 0.60       |
| Banca          | 39.18          | 4.46       |
| Tele + Other * | 4.72           | 10.58      |
| Digital        | 0.23           | 28.21      |

\*Other : ไปรษณีย์ +Walk in + ออกบูธ+ Worksite



## ข้อมูลแสดงความมั่นคงและความยั่งยืนของธุรกิจประกันชีวิต

CAR Ratio (%)



สินทรัพย์รวมของธุรกิจประกันชีวิต



เงินสำรองประกันภัย



สินทรัพย์ลงทุน

| ประเภทสินทรัพย์ที่ลงทุน       | ปี 2567 |       | ปี 2568 (Q1) |       |
|-------------------------------|---------|-------|--------------|-------|
|                               | จำนวน   | %     | จำนวน        | %     |
| ตราสารหนี้                    | 3.481   | 84.45 | 3.574        | 86.12 |
| ตราสารทุน                     | 0.397   | 9.63  | 0.368        | 8.88  |
| เงินให้กู้ยืมและเงินลงทุนอื่น | 0.244   | 5.92  | 0.207        | 5     |
| รวมสินทรัพย์ลงทุนทั้งสิ้น     | 4.123   | 100   | 4.149        | 100   |
| สินทรัพย์รวมของธุรกิจ         | 4.489   |       | 4.324        |       |
| รายได้สุทธิจากการลงทุน        | 0.128   |       | 0.031        |       |



## สถิติการสมัครสอบตัวแทน โตรมาส 2 ปี 2568

ที่มา : สมาคมประกันชีวิตไทย



52,316 คน

จำนวนผู้สมัครสอบตัวแทน

41,925 คน

จำนวนผู้เข้าสอบ

50.81%

จำนวนผู้ที่สอบผ่าน





สมาคมประกันชีวิตไทย  
The Thai Life Assurance Association

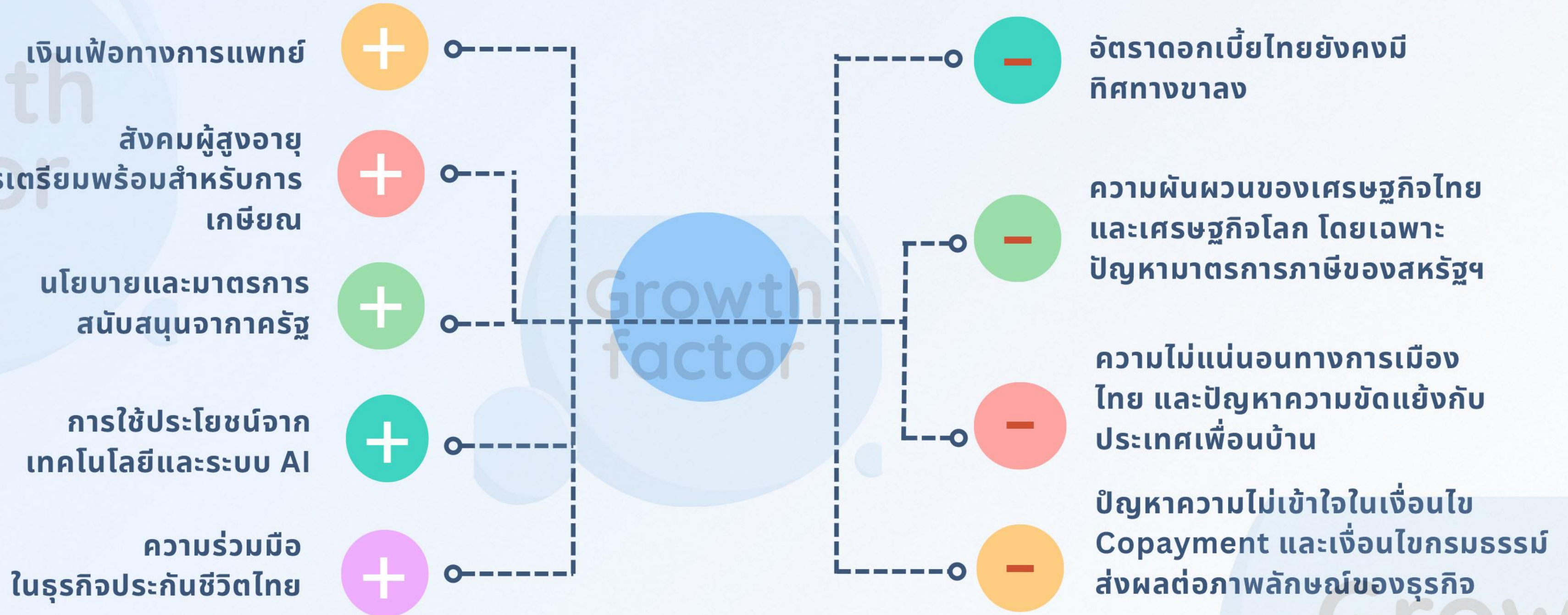
คาดการณ์การเติบโตเบี้ยประกันชีวิต 2568 (ครึ่งปีหลัง)

ประมาณการอัตราการเติบโต 2% - 3%





## ปัจจัยที่มีผลต่อการเติบโตของธุรกิจ ในช่วงครึ่งปีหลัง 2568





# นโยบายสำคัญประจำปีบริหาร 2568-2569 (1 ก.ค.2568 - 30 มิ.ย.2569)

## 1. ส่งเสริมภาคธุรกิจประกันชีวิตให้มีการเติบโตอย่างยั่งยืน

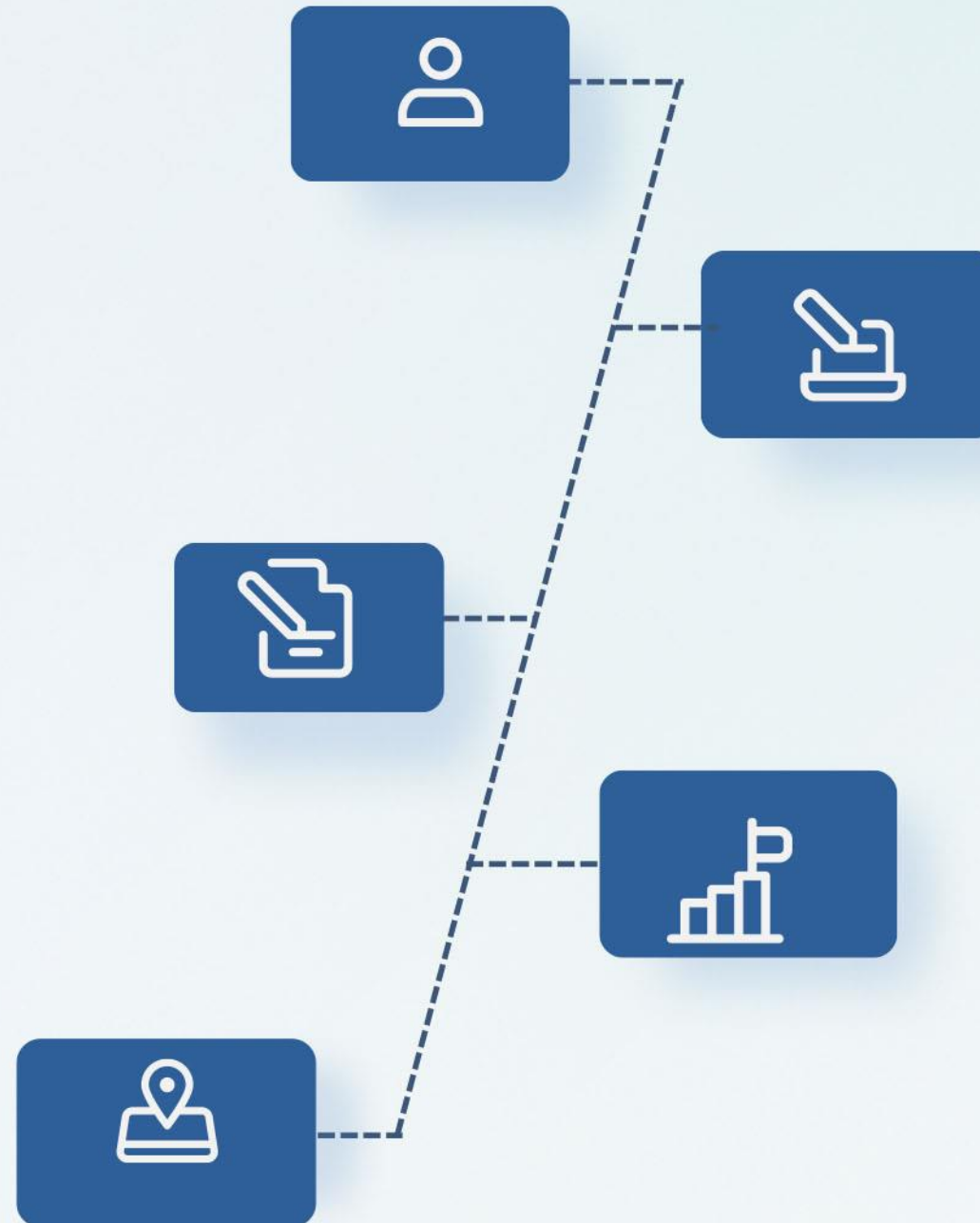
มุ่งเน้นการรักษาระดับความมั่นคงของเงินกองทุน  
ความแข็งแกร่งของฐานะการเงินและการดำเนินงาน  
การพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่สอดคล้องกับกลุ่มเป้าหมายและบริบทของสังคม  
การดำเนินงานตามมาตรฐานสากลที่น่าเชื่อถือ และคำนึงถึงสิทธิประโยชน์ของผู้เอาประกันภัย

## 2. นำเสนอและติดตามการแก้ไขประกาศและกฎหมายอื่นที่เกี่ยวข้อง

ทบทวนกฎเกณฑ์การกำกับดูแลให้ยืดหยุ่นรับกับสภาวะการณ์ปัจจุบัน  
โดยเฉพาะด้านผลิตภัณฑ์ประกันภัย ด้านการลงทุนและการเสนอขาย  
ผลิตภัณฑ์ของบริษัทประกันชีวิตเพื่อให้พร้อมรองรับความเสี่ยงจาก  
สถานการณ์ต่างๆ และช่วยเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน

## 3. สนับสนุนให้ภาคธุรกิจนำเทคโนโลยีที่ทันสมัยมาใช้เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงาน

เน้นการเก็บ-ใช้-เชื่อมต่อ-แชร์ข้อมูล ภายใต้มาตรฐานการ  
รักษาความปลอดภัยของข้อมูลที่มีมาตรฐานเป็นที่ยอมรับ  
เพื่ออำนวยความสะดวกให้กับผู้เอาประกันภัยให้สามารถเข้า  
ถึงการประกันชีวิตได้ตลอดเวลา



## 4. ส่งเสริมการให้ความรู้ด้านการประกันชีวิต (Insurance Literacy)

ให้กับประชาชนทุกกลุ่มทุกอาชีพอย่างต่อเนื่อง ตั้งแต่การให้  
ความรู้พื้นฐาน การประชาสัมพันธ์ให้เห็นถึงความจำเป็นและ  
ประโยชน์ของการประกันชีวิต ไปจนถึงการแจ้งเตือน การ  
เฝ้าระวัง และการป้องกันมิฉ้อฉลในรูปแบบต่างๆ

## 5. เพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานของสมาคม และเน้นการดำเนินงานเชิงรุกให้มากขึ้น

เป็นศูนย์กลางของผู้ประกอบธุรกิจประกันชีวิตผ่านการ  
ประสานความร่วมมือในการพัฒนาองค์ความรู้ของบุคลากร  
ในธุรกิจและคนกลางประกันภัย รวมทั้งการพัฒนาระบบงาน  
ภายในสมาคมให้เท่าทันกับการเติบโตของธุรกิจ

# ตัวชี้วัดการเติบโตของธุรกิจประกันชีวิต

$$(1) \text{ Insurance Penetration} = \frac{\text{จำนวนเบี้ยประกันชีวิต}}{\text{ผลิตภัณฑ์มวลรวมประชาชาติ (GDP)}}$$

$$(2) \text{ Insurance Density} = \frac{\text{จำนวนเบี้ยประกันชีวิต}}{\text{จำนวนประชากร}}$$

$$(3) \begin{array}{l} \text{อัตราการถือครอง} \\ \text{กรมธรรม์ประกันชีวิต} \end{array} = \frac{\text{จำนวนกรมธรรม์ประกันชีวิต}}{\text{จำนวนประชากร}}$$

# แนวโน้มในอนาคตของธุรกิจประกันชีวิตและสิ่งท้าทายสำหรับอุตสาหกรรมประกันชีวิต

## 1. แนวโน้มในอนาคตของธุรกิจประกันชีวิต

ธุรกิจประกันชีวิตมีอนาคตที่สดใสและสามารถเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง โดยมีแนวโน้มที่สำคัญดังนี้

**1. การออกแบบผลิตภัณฑ์ประกันชีวิตใหม่ ๆ**

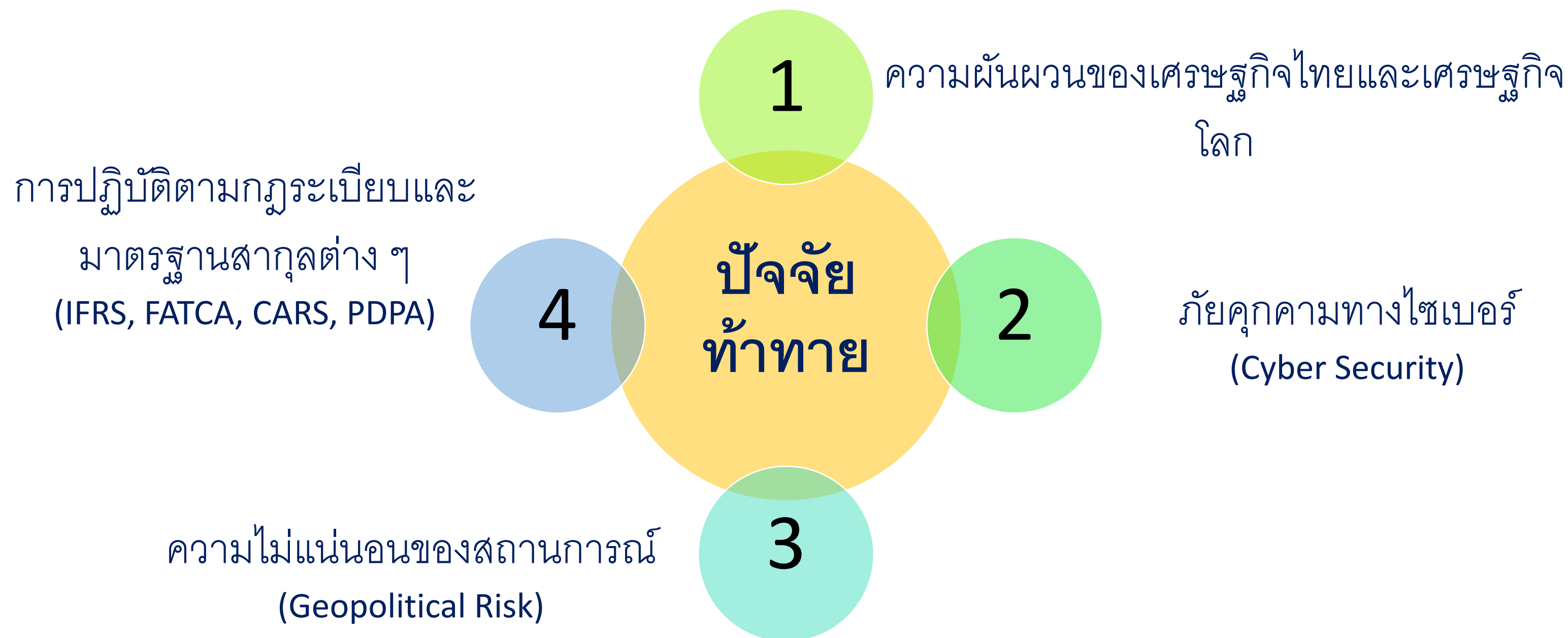
**2. การโฆษณาประชาสัมพันธ์**

**3. การพัฒนาและเพิ่มช่องทางการจำหน่าย**

**4. การสนับสนุนจากภาครัฐ**

**5. อัตราดอกเบี้ยในตลาดลดลง**

## 2. สิ่งท้าทายสำหรับอุตสาหกรรมประกันชีวิต





สมาคมประกันชีวิตไทย  
The Thai Life Assurance Association

# คาดการณ์การเติบโต เบี้ยประกันชีวิต ปี 2568

ประมาณการอัตราการเติบโต

**2% – 3%**



เหตุผลที่เราทุกคนควรมีประกันชีวิต

# WHY Insurance?

เราทุกคนควรมีประกันไว้ดูแลตัวเองหากเกิดเหตุไม่คาดฝัน

เพราะเราทุกคนคือคนสำคัญ เป็นเสาหลักของครอบครัว



# หากเกิดเหตุการณ์ไม่คาดฝัน เสาหลักของครอบครัวไม่อยู่ ครอบครัวของคุณจะเป็นอย่างไร?



เวลาที่คุณอยากซื้อประกันที่สุดคือ ตอนที่คุณซื้อประกันไม่ทันแล้ว! อย่าปล่อยให้เหตุการณ์แบบนี้กับครอบครัวของคุณ

# เพราะเราทุกคน ต้องพบเจอกับความเสี่ยง..

ยุคนี้อะไรก็เกิดขึ้นได้ และสถานการณ์ต่าง ๆ ก็มีการเปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลา โรคระบาด ภัยธรรมชาติ ปัญหาเศรษฐกิจ ความไม่มั่นคงทางการเมือง อาชีพที่เคยคิดว่ามั่นคงแน่นอน ก็เปลี่ยนแปลงไป เราจึงต้องเตรียมพร้อมรับมือกับทุกความไม่แน่นอน



# เราจึงต้องเตรียมพร้อมรับมือกับทุกความไม่แน่นอน



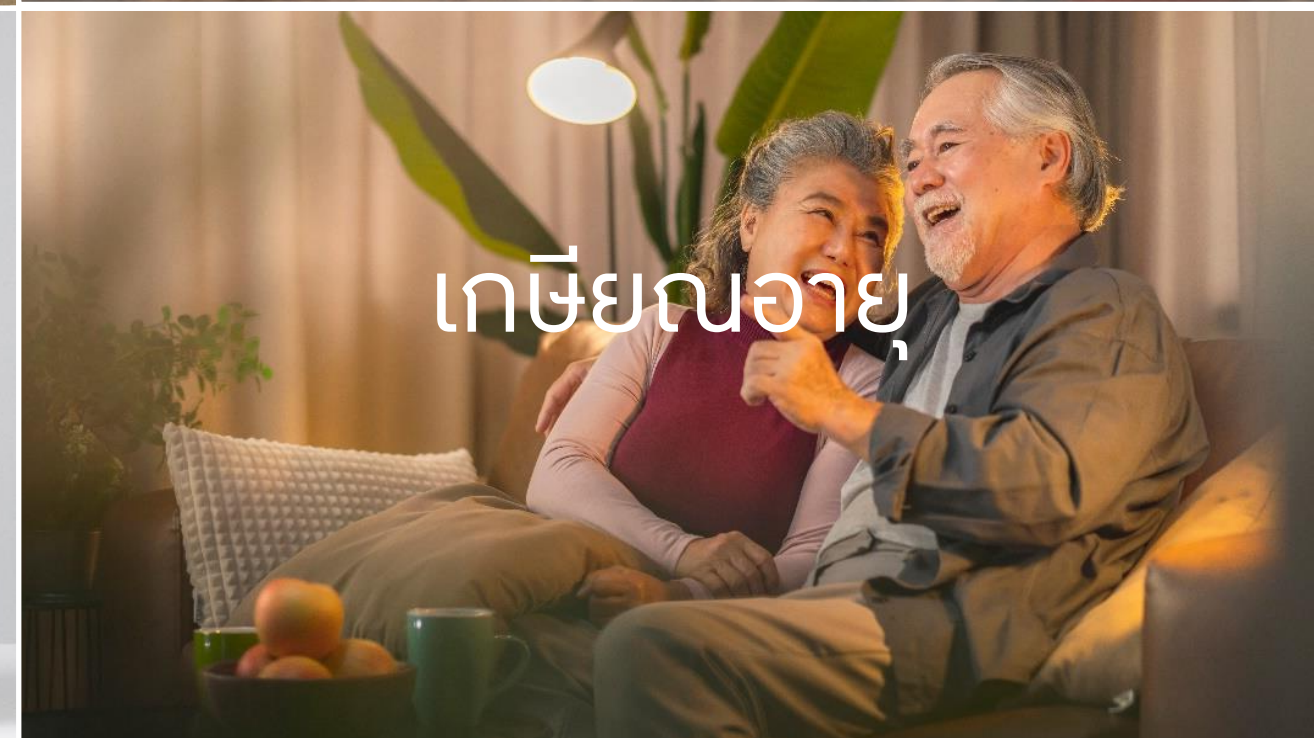
## การทำประกันเปรียบ เหมือนการมีร่มพกติดตัวไว้

วันไหนฝนไม่ตก เราอาจจะคิดว่าร่มเกะกะและไม่สำคัญ  
 แต่เมื่อถึงวันที่เจอกับมรสุม พายุโหมกระหน่ำ

**การมีร่มจะช่วยดูแลแบ่งเบาไม่ให้คุณเปียกโชกอย่างไร้เครื่องป้องกัน**  
 และบรรเทาอันตรายที่คุณอาจได้รับ

# เลือกแบบของประกันชีวิต ให้เหมาะสมกับความต้องการ

ถ้ายังไม่รู้ว่าควรทำประกันแบบไหนบ้าง ขอแนะนำให้เลือกทำ 4 กลุ่มประกันหลักตามความต้องการของคุณ



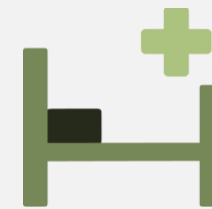
## ประเภทประกันชีวิตทั่วไป

- ประกันชีวิตสะสมทรัพย์
- ประกันชีวิตตลอดชีพ

สามารถนำเบี้ยประกันชีวิตที่ชำระ  
จริงไปลดหย่อนภาษีได้ไม่เกิน  
100,000 บาทต่อปี

## ประเภทประกันสุขภาพ

- ประกันสุขภาพ



สามารถลดหย่อนภาษี  
ได้เท่าจำนวนเบี้ยที่จ่ายจริง  
ไม่เกิน 25,000 บาท

## ประเภทประกันชีวิตบำนาญ

- ประกันชีวิตแบบบำนาญ



ลดหย่อนภาษีได้สูงสุด 200,000 บาท  
ซึ่งไม่เกิน 15% ของเงินได้พึงประเมิน



สร้างหลักประกันให้กับครอบครัว



เงินออมเพิ่มมูลค่าและได้ความคุ้มครอง

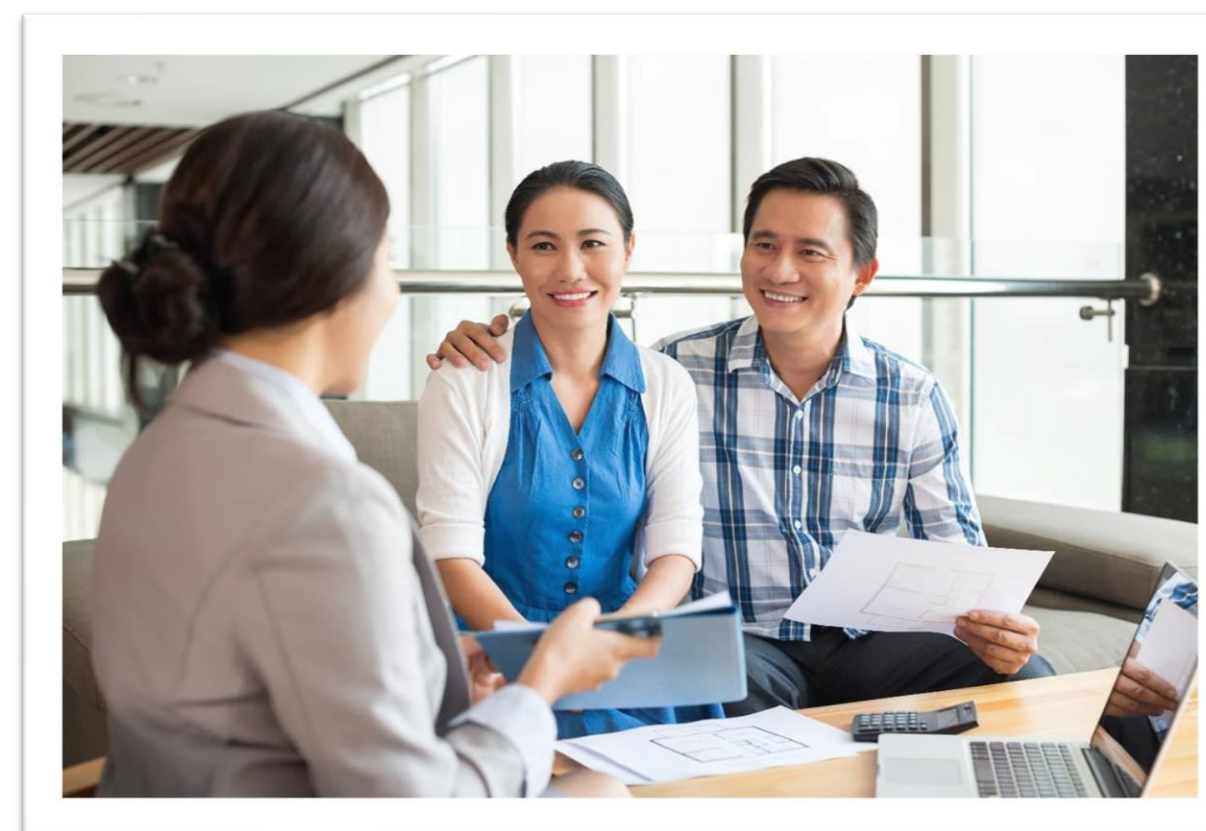


การออมเงินในระยะยาว อย่างมีวินัย



เบี้ยประกันก็นำไปลดหย่อนภาษีได้

ข้อดีของการทำประกันชีวิต  
 ที่มีประโยชน์ที่มากกว่าแค่การคุ้มครองชีวิต



# หลักการนำเสนอผลิตภัณฑ์ตามโครงสร้างแบบประกัน (Feature)



1. ชื่อแบบประกัน

2. ระยะเวลาของสัญญา

3. ความคุ้มครอง

4. ระยะเวลาชำระเบี้ย

5. เมินคืนครบกำหนดสัญญา

6. เมินคืนระหว่างสัญญา

การเตรียมความพร้อมเป็นสิ่งสำคัญแต่ความสำเร็จจะขึ้นอยู่กับว่า มีนำเสนอได้อย่างมีประสิทธิภาพเพียงใด

**F**

**Feature**

โครงสร้าง  
แบบประกัน

**A**

**Advantage**

จุดเด่น  
แบบประกัน

**B**

**Benefit**

ผลประโยชน์  
ที่ลูกค้าจะได้รับ



## แบบกรมธรรม์ประกันชีวิตแบบออมทรัพย์

- ☐ อาคเนย์ ซูเปอร์คัม 10/3
- ☐ คุ่มสุข เต็มสิบ (10/5)
- ☐ อาคเนย์ ห้าให้ (15/8)

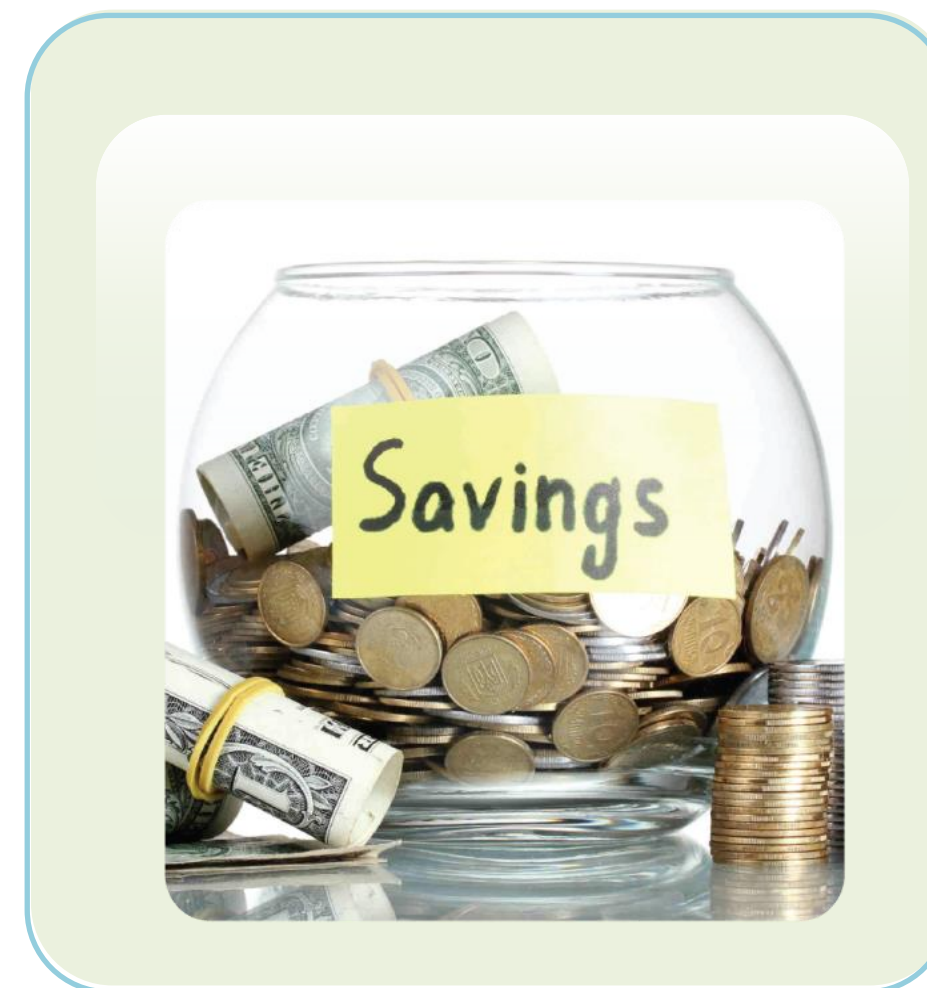
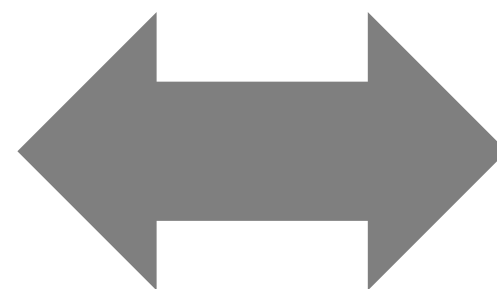
# กรณธรรม์ประกันชีวิตแบบออมทรัพย์



**ความคุ้มครอง**

(Protection)

ลักษณะสำคัญ



**การเก็บออม**

(Saving)

จ่ายเงินเมื่อครบสัญญา หรือเมื่อเสียชีวิตทุกกรณี

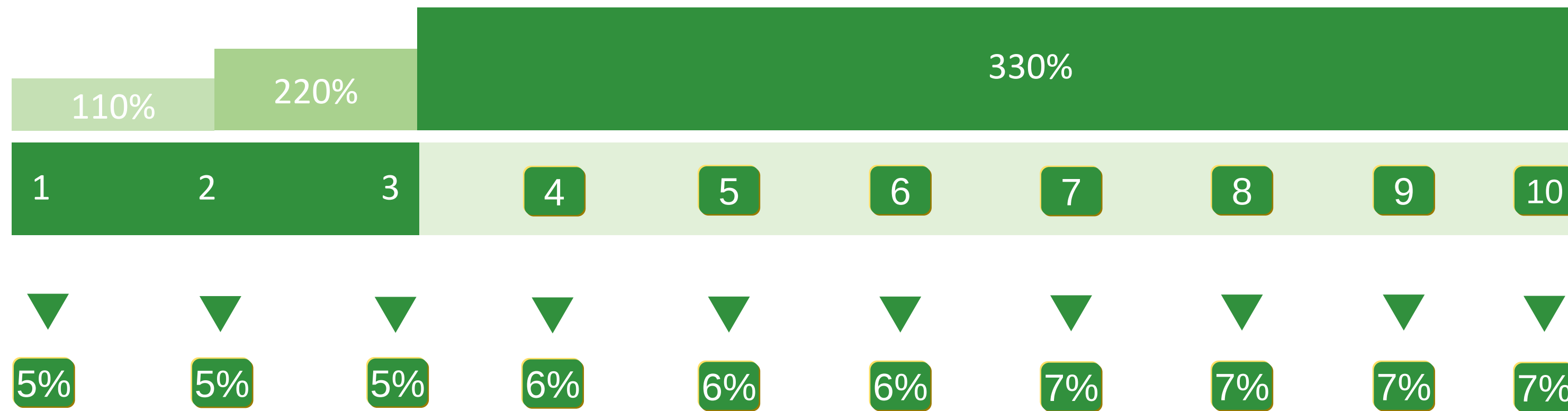
ประกันชีวิตที่ให้คุณคุ้มค่า  
มากกว่าคำว่า ประกันชีวิต

อาคเนย์ ซูเปอร์คุ้ม  
10/3



# อากเนย์ ซูเปอร์คัม 10/3

ความคุ้มครองชีวิต % ของจำนวนเงินเอาประกันภัย



รวมผลประโยชน์ตลอดสัญญาสูงถึง **361%** ของจำนวนเงินเอาประกันภัย



เงินครบสัญญา **300%**

## ตัวอย่าง ตารางแสดงผลประโยชน์แบบประกัน ซูเปอร์ คู่ม 10/3 จำนวนเงินเอาประกันภัย 100,000 บาท

| ปีที่ | ชำระเบี้ยประกันภัย<br>ณ ต้นปีกรมธรรม์ (บาท) | รับเงินคืน ณ สิ้นปีกรมธรรม์ |           | ความคุ้มครองชีวิต              |           |
|-------|---------------------------------------------|-----------------------------|-----------|--------------------------------|-----------|
|       |                                             | % ของจำนวนเงินเอาประกันภัย  | จำนวนเงิน | % ของจำนวนเงิน<br>เอาประกันภัย | จำนวนเงิน |
| 1     | 100,000                                     | 5%                          | 5,000     | 110%                           | 110,000   |
| 2     | 100,000                                     | 5%                          | 5,000     | 220%                           | 220,000   |
| 3     | 100,000                                     | 5%                          | 5,000     | 330%                           | 330,000   |
| 4     |                                             | 6%                          | 6,000     | 330%                           | 330,000   |
| 5     |                                             | 6%                          | 6,000     | 330%                           | 330,000   |
| 6     |                                             | 6%                          | 6,000     | 330%                           | 330,000   |
| 7     |                                             | 7%                          | 7,000     | 330%                           | 330,000   |
| 8     |                                             | 7%                          | 7,000     | 330%                           | 330,000   |
| 9     |                                             | 7%                          | 7,000     | 330%                           | 330,000   |
| 10    |                                             | 307%                        | 307,000   | 330%                           | 330,000   |
| รวม   | 300,000                                     | 361%                        | 361,000   |                                |           |

# เงื่อนไขการรับประกัน (อาคเนย์ ซูเปอร์คุ้ม 10/3)



ระยะเวลาคุ้มครอง : 10 ปี  
 ระยะเวลาชำระเบี้ย : 3 ปี



งวดการชำระเบี้ยประกันภัย  
 รายปี ราย 6 เดือน และราย 3 เดือน



จำนวนเงินเอาประกัน  
 ขั้นต่ำ 100,000 บาท



ซื้อสัญญาเพิ่มเติมแบบทำยได้ทุกแบบ  
 ภายใต้ระเบียบการรับประกัน



อายุรับประกันภัย  
 30 วัน - 70 ปี

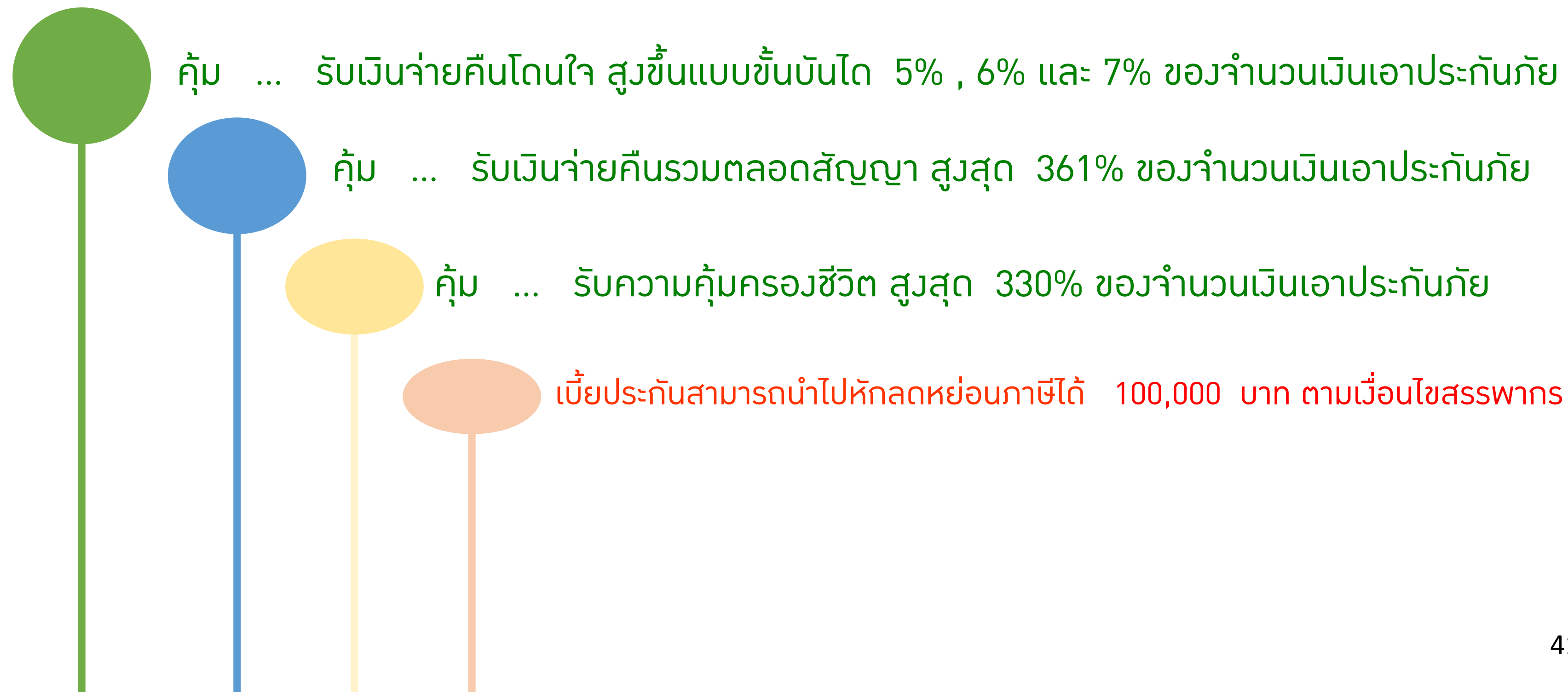


ลดหย่อนภาษี  
 ได้สูงสุด 100,000 บาท

อัตราเบี้ยประกันภัยต่อจำนวนเงินเอาประกันภัย 1,000 บาท เท่ากันทั้งเพศชาย และเพศหญิง

| อายุ           | รายปี     | ราย 6 เดือน | ราย 3 เดือน |
|----------------|-----------|-------------|-------------|
| 30 วัน - 70 ปี | 1,000 บาท | 520 บาท     | 270 บาท     |

## จุดเด่น อาคเนย์ ซูเปอร์คั่ม 10/3



## อนาคต ชูเปอร์คัม 10/3

### กลุ่มลูกค้า



ผู้ต้องการเงินออมที่ให้ผลตอบแทนสูง

ผู้ที่ต้องการ Passive Income ระยะสั้น

ผู้ที่ต้องการเงินคืนสูงในอนาคต

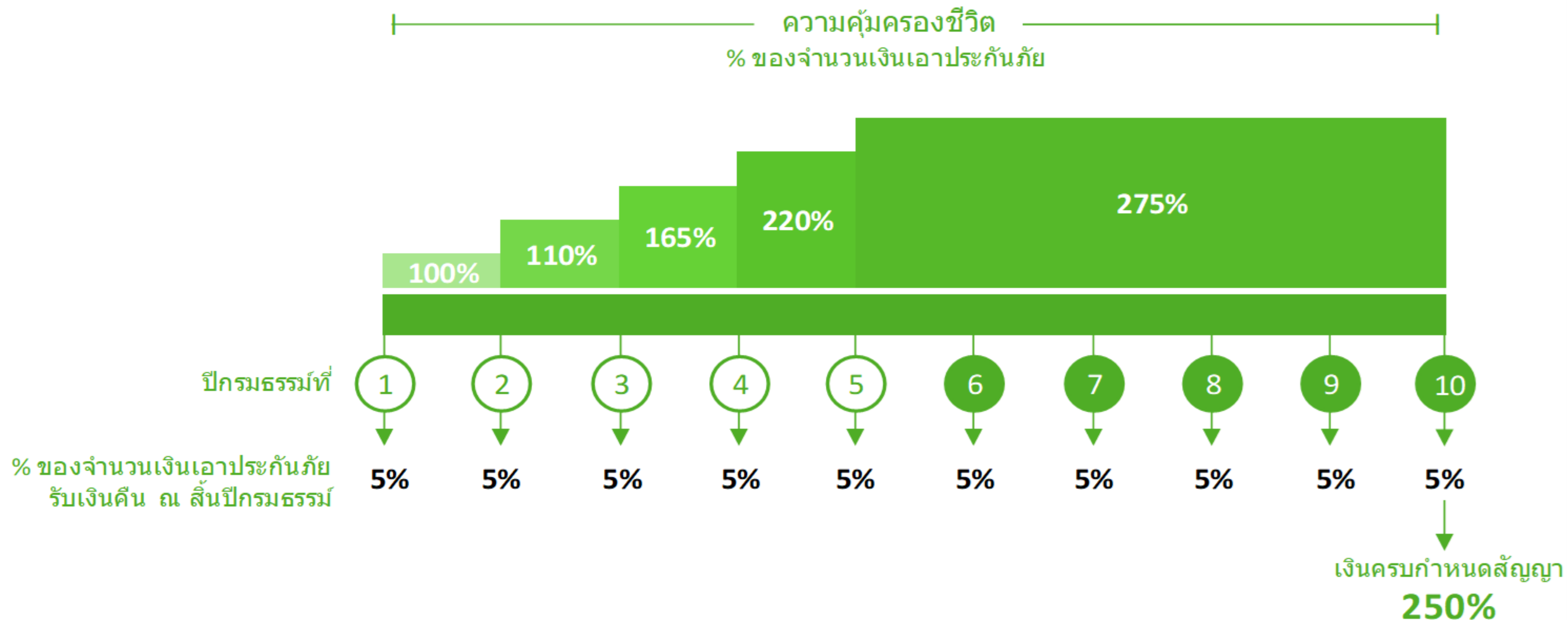
ผู้ต้องการใช้สิทธิการลดหย่อนภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา

# ประกันชีวิตที่ให้คุณคุ้มค่า มากกว่าคำว่า ประกันชีวิต

คุ้มสุข เต็มสิบ  
10/5



# อาคเนย์ กลุ่มสุข เต็มสิบ 10/5



รวมผลประโยชน์สูงสุดเมื่อผู้เอาประกันภัยมีชีวิตอยู่จนครบกำหนดสัญญา **300%** ของจำนวนเงินเอาประกันภัย

## ตัวอย่างผลประโยชน์

|                                                                |         |
|----------------------------------------------------------------|---------|
| ทุนประกัน 200,000 ชำระเบี้ยปีละ                                | 100,000 |
| ชำระเบี้ย 5 ปี รวม                                             | 500,000 |
| สิ้นปีกรมธรรม์ที่ 1 - 10<br>รับเงินคืนปีละ 5% ทั้งหมด 10 ครั้ง | 100,000 |
| ครบกำหนดสัญญา รับเงิน 250%                                     | 500,000 |
| ผลประโยชน์รวมตลอดสัญญา (300%)                                  | 600,000 |
| ส่วนต่าง                                                       | 100,000 |

## เงื่อนไขการรับประกัน (กลุ่มสุข เต็มสิบ 10/5)



ระยะเวลาคุ้มครอง : 10 ปี  
 ระยะเวลาชำระเบี้ย : 5 ปี



งวดการชำระเบี้ยประกันภัย  
 รายปี / ราย 6 เดือน / ราย 3 เดือน



จำนวนเงินเอาประกัน  
 ขั้นต่ำ 30,000 บาท



ซื้อสัญญาเพิ่มเติมแนบท้ายได้ทุกแบบ  
 ภายใต้ระเบียบการรับประกัน



อายุรับประกันภัย  
 30 วัน - 65 ปี

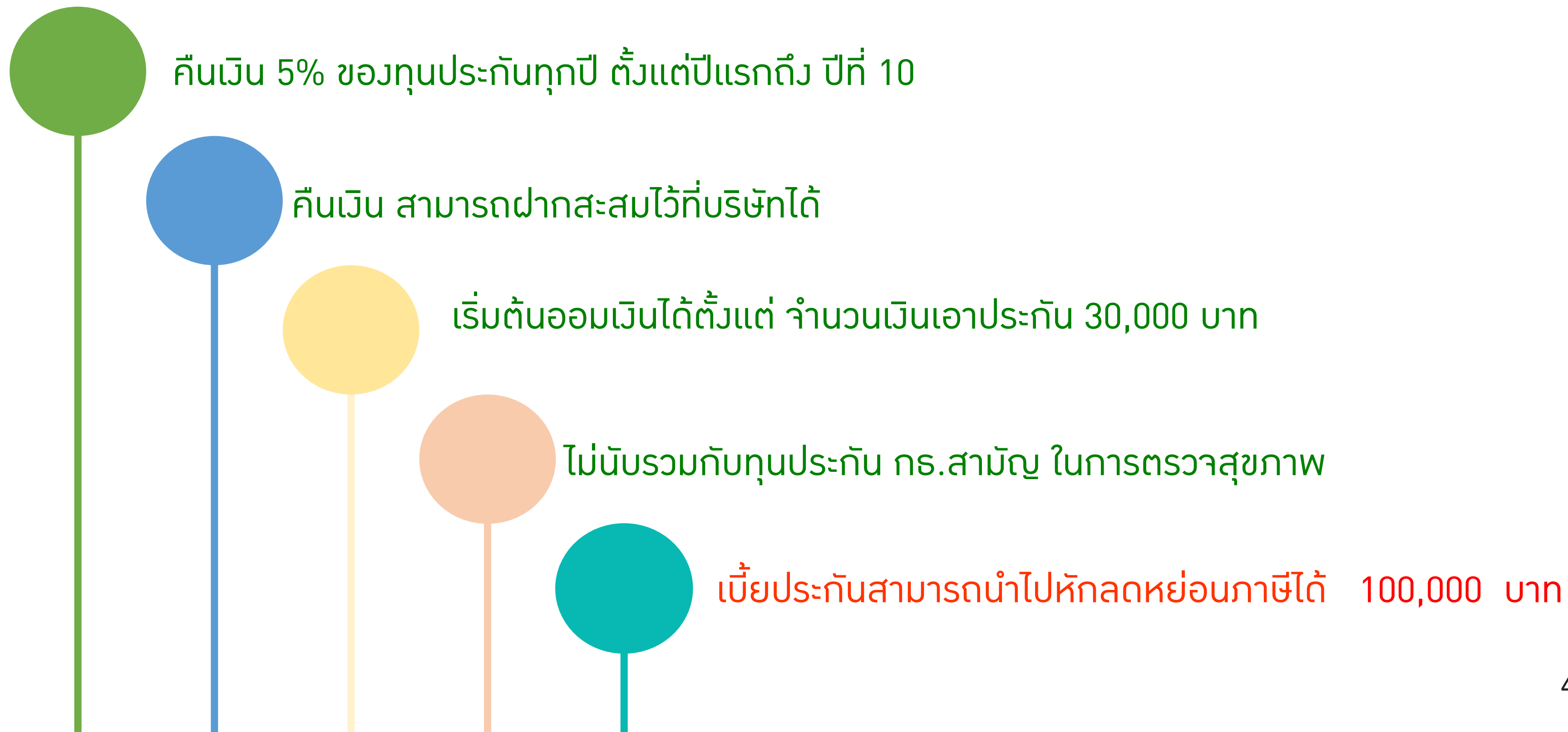


ลดหย่อนภาษี  
 ได้สูงสุด 100,000 บาท

**อัตราเบี้ยประกันภัย**

**500 บาท ต่อทุนประกัน 1,000**

## จุดเด่นกลุ่มสุขเต็มสิบ 10/5



## อนาคต กลุ่มสุขเต็มสิบ 10/5

### กลุ่มลูกค้า



ผู้ต้องการเงินออมที่ให้ผลตอบแทนสูง

ผู้ที่ต้องการ Passive Income ระยะสั้น

ผู้ที่ต้องการเงินคืนสูงในอนาคต

ผู้ต้องการใช้สิทธิการลดหย่อนภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา

## บทเรียนการขาย

## อาคเนย์ กลุ่มสุขเติมสับ 10/5

**ตัวแทน:** นอกจากคุณ... ฝากเงินไว้กับธนาคารแล้ว ยังมีการลงทุนในรูปแบบอื่นบ้างมัย ครับ

**ลูกค้า:** ก็ลงทุนไว้ส่วนหนึ่ง...ครับ...

**ตัวแทน:** แสดงว่าคุณ... เป็นผู้ที่มีการวางแผนทางการเงินและมีวินัยสูง คงต้องมาขอความรู้ด้านการลงทุนจากคุณ..... เพราะผมเองก็เพิ่งเข้ามาเรียนรู้การลงทุนครับ แล้วผลตอบแทนเฉลี่ยที่ผ่านมาเป็นอย่างไรบ้างครับ

**ลูกค้า:** ผลตอบแทนก็ มีทั้งดีและไม่ดี ครับ

**ตัวแทน:** ใช่ครับ...ของผมเองมีทั้งดี และไม่ดี เหมือนคุณ..... แต่ก็ต้องยอมรับความเสี่ยงจากการลงทุนซึ่งมันไม่แน่นอน

## บทจากการขาย

## อนาคต กลุ่มสุขเต็มสิบ 10/5

**ตัวแทน:** คุณ.....ครับ หากวันนี้ผมมีผลิตภัณฑ์ที่สามารถการันตีผลตอบแทนที่แน่นอนได้  
 แต่มีความเสี่ยงน้อยกว่าการลงทุน แต่ได้มากกว่าการฝากเงินไว้กับธนาคาร พร้อมสิทธิในการ  
 ลดหย่อนภาษี ที่สำคัญคือมีความคุ้มครองให้กับคุณ...ตลอดระยะเวลา 10 ปี  
 ผมขออนุญาตใช้เวลา ไม่เกิน 10 นาที ขออธิบายรายละเอียดและผลประโยชน์ของแผน  
 การออมทรัพย์นี้ให้กับคุณ..... เพื่อเป็นข้อมูลในการตัดสินใจ นะครับ

ประกันชีวิตที่ให้คุณคุ้มค่า  
มากกว่าคำว่า ประกันชีวิต

อาคเนย์ ห้าให้

15/8



กลุ่มครองชีวิต 100% ของจำนวนเงินเอาประกัน

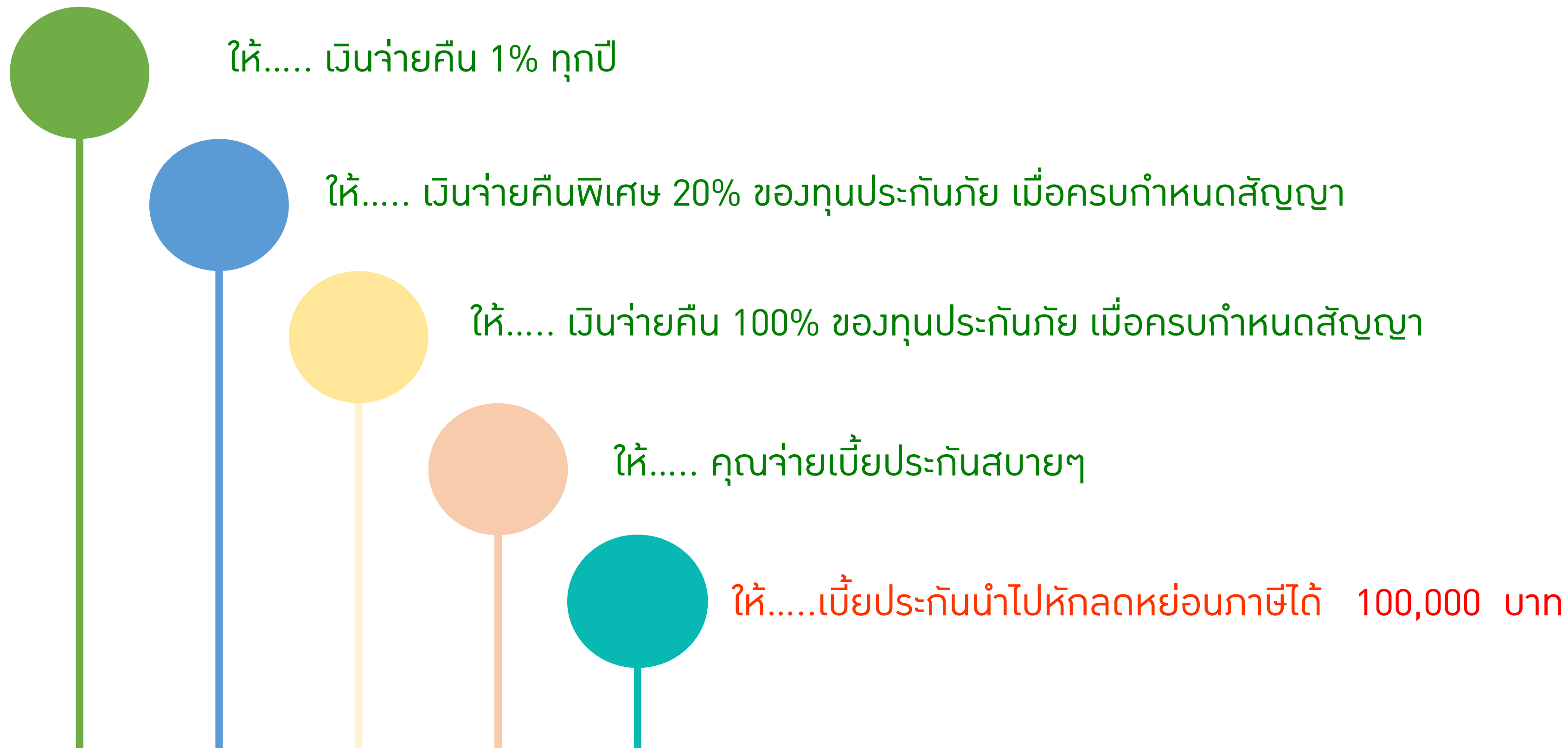
| Life Group | Percentage |
|------------|------------|
| 1          | 1%         |
| 2          | 1%         |
| 3          | 1%         |
| 4          | 1%         |
| ...        |            |
| 8          | 1%         |
| 9          | 1%         |
| 10         | 1%         |
| 11         | 1%         |
| 12         | 1%         |
| 13         | 1%         |
| 14         | 1%         |
| 15         | 1%         |

A stack of US dollar bills, including \$100 and \$50 bills, tied with a yellow rubber band. The bills are fanned out, showing the green and yellow colors of the currency.

เงินครบสัญญา **100%**  
และรับเงินคืน **20%**

52

## จุดเด่น อากเนย์ ห้าให้ (15/8)



## เงื่อนไขการรับประกัน (อาคเนย์ ห้าให้ 15/8)



ระยะเวลาคุ้มครอง : 15 ปี  
 ระยะเวลาชำระเบี้ย : 8 ปี



งวดการชำระเบี้ยประกันภัย  
 รายปี ราย 6 เดือน และราย 3 เดือน



จำนวนเงินเอาประกัน  
 ขั้นต่ำ 100,000 บาท



ชื่อสัญญาเพิ่มเติมแนบท้ายได้ทุกแบบ  
 ภายใต้ระเบียบการรับประกัน



อายุรับประกันภัย  
 30 วัน - 65 ปี



ลดหย่อนภาษี  
 ได้สูงสุด 100,000 บาท

อัตราเบี้ยประกันภัย

ขึ้นอยู่กับเพศ และ อายุ

# 

5



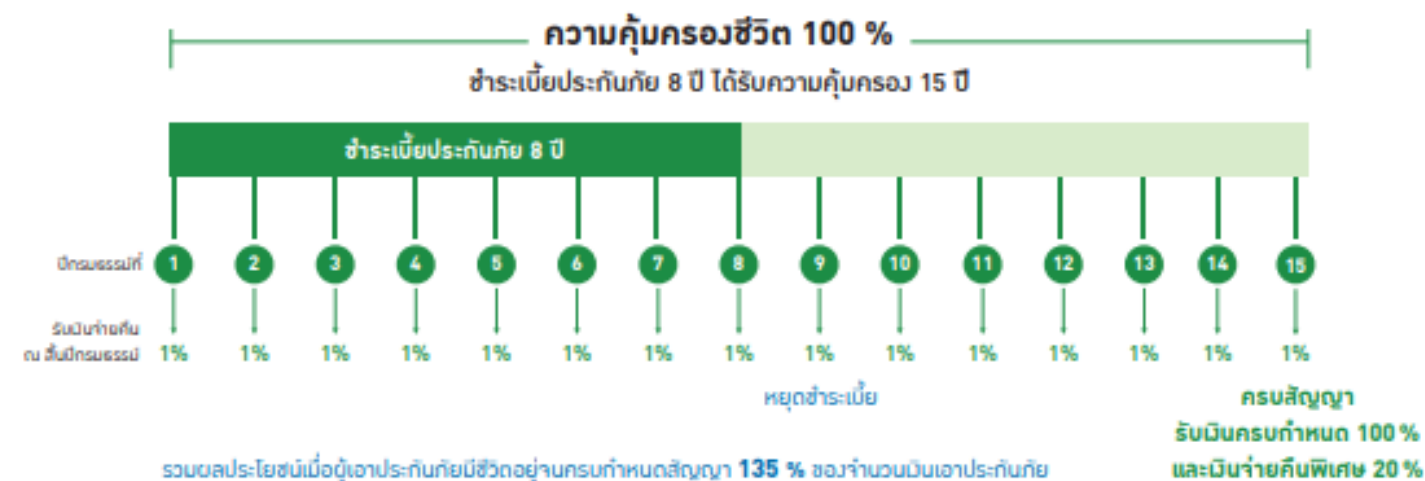
# 

- ✓ ให้เงินรายคืน 1 % ของจำนวนเงินเอาประกันภัยทุกปี ตั้งแต่วันครบรอบปีกรมธรรม์ที่ 1- ปีกรมธรรม์ที่15
- ✓ ให้...เงินรายคืน 100 % ของจำนวนเงินเอาประกันภัย เมื่อครบกำหนดสัญญา
- ✓ ให้...เงินรายคืนพิเศษ 20 % ของจำนวนเงินเอาประกันภัย เมื่อครบกำหนดสัญญา
- ✓ ให้...คุณจ่ายเบี้ยสบายๆ เริ่มต้นเพียง 13,000 บาท\* (ต่อปี)
- ✓ ให้...คุณลดหย่อนภาษีได้สูงสุดถึง 100,000 บาท\*\*

www.southeastlife.co.th



## 



## 

| อายุ (ปี)   | เพศชาย | เพศหญิง | อายุ (ปี) | เพศชาย | เพศหญิง |
|-------------|--------|---------|-----------|--------|---------|
| 30 วัน - 40 | 136.00 | 133.00  | 53        | 143.03 | 137.46  |
| 41          | 136.23 | 133.03  | 54        | 143.98 | 138.15  |
| 42          | 136.56 | 133.08  | 55        | 145.06 | 138.93  |
| 43          | 136.94 | 133.31  | 56        | 146.28 | 139.81  |
| 44          | 137.36 | 133.57  | 57        | 147.67 | 140.80  |
| 45          | 137.83 | 133.86  | 58        | 149.22 | 141.90  |
| 46          | 138.34 | 134.18  | 59        | 150.95 | 143.13  |
| 47          | 138.88 | 134.53  | 60        | 152.86 | 144.49  |
| 48          | 139.45 | 134.91  | 61        | 153.39 | 144.52  |
| 49          | 140.06 | 135.33  | 62        | 154.43 | 144.99  |
| 50          | 140.71 | 135.79  | 63        | 155.57 | 145.53  |
| 51          | 141.41 | 136.29  | 64        | 156.79 | 146.12  |
| 52          | 142.18 | 136.85  | 65        | 158.08 | 146.76  |

## 

- อายุรับประกันภัยตั้งแต่ 30 วัน - 65 ปี
- จำนวนเงินเอาประกันภัยขั้นต่ำ 100,000 บาท
- สามารถซื้อสัญญาเพิ่มเติมแบบท้ายได้ (ภายใต้ระเบียบและข้อกำหนดของสัญญาเพิ่มเติมอื่นๆ)
- การดูแลสุขภาพหรือการรับการตรวจสุขภาพเป็นไปตามระเบียบการรับประกันของบริษัทฯ

## 

แบบประกันชีวิต อากเนย์ห้าให้ 15/8 เป็นช่องทางการตลาด ส่วนในกรมธรรม์จะเป็นช่องแบบประกัน คือ "สะสมทรัพย์ 4 15/8 มีเงินรายคืนพิเศษ"

## 

- ผู้ซื้อควรทำความเข้าใจในรายละเอียดความคุ้มครอง และเงื่อนไขก่อนการตัดสินใจทำประกันภัยทุกครั้ง
- การรับประกันของบริษัทฯ ขึ้นอยู่กับดุลยพินิจของบริษัทฯ ในข้อหาเอาประกันภัย

รับประกันภัยโดย: บริษัท อากเนย์ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) 315 อาคารไทยกรุ๊ป ชั้นที่ 8-12 ถนนสีลม แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพฯ 10500

## อัตราเบี้ยประกันภัยรายปีต่อจำนวนเงินเอาประกันภัย 1,000 บาท

| อายุ (ปี)   | เพศชาย | เพศหญิง | อายุ (ปี) | เพศชาย | เพศหญิง |
|-------------|--------|---------|-----------|--------|---------|
| 30 วัน - 40 | 136.00 | 133.00  | 53        | 143.03 | 137.46  |
| 41          | 136.23 | 133.03  | 54        | 143.98 | 138.15  |
| 42          | 136.56 | 133.08  | 55        | 145.06 | 138.93  |
| 43          | 136.94 | 133.31  | 56        | 146.28 | 139.81  |
| 44          | 137.36 | 133.57  | 57        | 147.67 | 140.80  |
| 45          | 137.83 | 133.86  | 58        | 149.22 | 141.90  |
| 46          | 138.34 | 134.18  | 59        | 150.95 | 143.13  |
| 47          | 138.88 | 134.53  | 60        | 152.86 | 144.49  |
| 48          | 139.45 | 134.91  | 61        | 153.39 | 144.52  |
| 49          | 140.06 | 135.33  | 62        | 154.43 | 144.99  |
| 50          | 140.71 | 135.79  | 63        | 155.57 | 145.53  |
| 51          | 141.41 | 136.29  | 64        | 156.79 | 146.12  |
| 52          | 142.18 | 136.85  | 65        | 158.08 | 146.76  |

### เงื่อนไขการรับประกัน

- อายุรับประกันภัยตั้งแต่ 30 วัน - 65 ปี
- จำนวนเงินเอาประกันภัยขั้นต่ำ 100,000 บาท
- สามารถซื้อสัญญาเพิ่มเติมแบบท้ายได้ (ภายใต้ระเบียบและข้อกำหนดของสัญญาเพิ่มเติมอื่นๆ)
- การดูแลสุขภาพหรือการรับการตรวจสุขภาพเป็นไปตามระเบียบการรับประกันของบริษัทฯ

### หมายเหตุ

แผนประกันชีวิต อากนย์ทำให้ 15/8 เป็นช่องทางการตลาด ส่วนในกรมธรรม์จะเป็นช่องแบบประกัน คือ "สะสมทรัพย์ 4 15/8 มีเงินจ่ายคืนพิเศษ"

## อาคเนย์ ห้าให้ (15/8)

### กลุ่มลูกค้า



ผู้ต้องการเงินออมที่ให้ผลตอบแทนสูง

ผู้ที่ต้องการ Passive Income ระยะสั้น

ผู้ที่ต้องการเงินก้อนสูงในอนาคต

ผู้ต้องการใช้สิทธิการลดหย่อนภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา

## บทเรจากการขาย

## อนาคต ห้าให้ (15/8)

**ตัวแทน:** นอกจากคุณ... ฝากเงินไว้กับธนาคารแล้ว ยังมีการลงทุนในรูปแบบอื่นบ้างมัย ครับ

**ลูกค้า:** ก็ลงทุนไว้ส่วนหนึ่ง...ครับ...

**ตัวแทน:** แสดงว่าคุณ... เป็นผู้ที่มีการวางแผนทางการเงินและมีวินัยสูง คงต้องมาขอความรู้ด้านการลงทุนจากคุณ..... เพราะผมเองก็เพิ่งเข้ามาเรียนรู้การลงทุนครับ แล้วผลตอบแทนเฉลี่ยที่ผ่านมาเป็นอย่างไรบ้างครับ

**ลูกค้า:** ผลตอบแทนก็ มีทั้งดีและไม่ดี ครับ

**ตัวแทน:** ใช่ครับ...ของผมนเองมีทั้งดี และไม่ดี เหมือนคุณ..... แต่ก็ต้องยอมรับความเสี่ยงจากการลงทุนซึ่งมันไม่แน่นอน

## บทเรจากการขาย

## อาคเนย์ ห้าให้ (15/8)

**ตัวแทน:** คุณ.....ครับ หากวันนี้ผมมีผลิตภัณฑ์ที่สามารถการันตีผลตอบแทนที่แน่นอนได้  
 แต่มีความเสี่ยงน้อยกว่าการลงทุน แต่ได้มากกว่าการฝากเงินไว้กับธนาคาร พร้อมสิทธิในการ  
 ลดหย่อนภาษี ที่สำคัญคือมีความคุ้มครองให้กับคุณ...ตลอดระยะเวลา 15 ปี  
 ผมขออนุญาตใช้เวลา ไม่เกิน 10 นาที ขออธิบายรายละเอียดและผลประโยชน์ของแผน  
 การออมทรัพย์นี้ให้กับคุณ..... เพื่อเป็นข้อมูลในการตัดสินใจ นะครับ

## บทเรียนการขาย

### อาคเนย์ ห้าให้ (15/8)

ตัวแทน: นอกจากคุณ... ฝากเงินไว้กับธนาคารแล้ว ยังมีการลงทุนในรูปแบบอื่นบ้างมัย ค่ะ/ครับ

ลูกค้า: ก็ลงทุนไว้ส่วนหนึ่ง...ครับ...

ตัวแทน: แสดงว่าคุณ... เป็นผู้ที่มีการวางแผนทางการเงินและมีวินัยสูง ดีฉัน/ผมคงต้องมาขอความรู้ด้านการลงทุนจากคุณ..... เพราะดีฉัน/ผมเองก็เพิ่งเข้ามาเรียนรู้การลงทุนค่ะ/ครับ  
 แล้วผลตอบแทนเฉลี่ยที่ผ่านมาเป็นอย่างไรบ้างครับ

ลูกค้า: ผลตอบแทนก็ มีทั้งดีและไม่ดี ครับ

ตัวแทน: ใช่ครับ...ของผมเองก็มีทั้งดี และไม่ดี เหมือนคุณ..... แต่ก็ต้องยอมรับความเสี่ยงจากการลงทุนซึ่งมันไม่แน่นอน

**ตัวแทน:** คุณ.....ครับ หากวันนี้ดิฉัน/ผม มีผลิตภัณฑ์ที่สามารถการันตีผลตอบแทนที่แน่นอนได้  
มีความเสี่ยงน้อยกว่าการลงทุน แต่ได้มากกว่าการฝากเงินไว้กับธนาคาร  
พร้อมทั้งได้รับสิทธิในการลดหย่อนภาษี ที่สำคัญคือมีความคุ้มครองให้กับคุณ...  
ตลอดระยะเวลา 15 ปี คุณ...คิดว่าดีมั๊ยครับ

**ลูกค้า:** ก็น่าจะดีนะครับ

**ตัวแทน:** ดิฉัน/ผมขออนุญาตใช้เวลา ไม่เกิน 10 นาที ขออธิบายรายละเอียดและผลประโยชน์  
ของแผนการออมทรัพย์นี้ให้กับคุณ.....เพื่อเป็นข้อมูลในการตัดสินใจ นะคะ/ครับ



## แบบกรมธรรม์ประกันชีวิตแบบตลอดชีพ

☐ **ทรัพย์มั่นคงพิเศษ 2489R**

# กรรมธรรม์ประกันชีวิตแบบตลอดชีพ



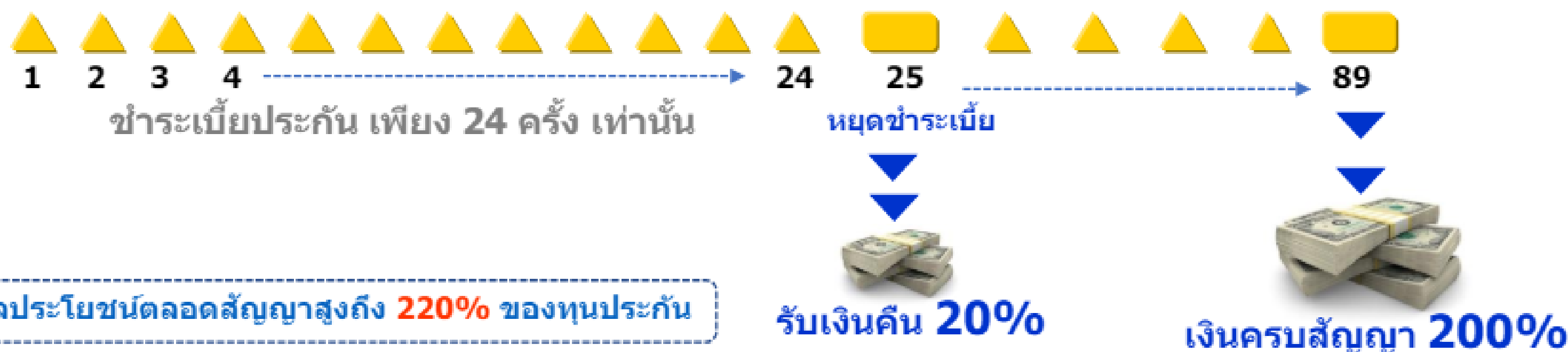
ยิ้มได้เต็มที ด้วยค่าเบี้ยประกันต่ำ  
ความคุ้มครองสูงที่ให้ความมั่นคง  
กับคุณ และคนที่คุณรักด้วย

ทรัพย์มั่นคงพิเศษ  
**2489-R**



## กรัฟยัมบนคองพิเศษ 2489-R

คุ้มครองชีวิต 100% พร้อม **คืนเบี้ยประกัน\*** ที่ชำระมาแล้วทั้งหมด  
 สูงสุดไม่เกิน 200% ของทุนประกัน หรือมูลค่าเวนคืนที่มากกว่า



# ทรัพย์สินมั่นคงพิเศษ 2489 R

ตัวอย่าง : นายสุดคัม เก็นใจ อายุ 30 ปี เพศชาย ทุนประกัน 1,000,000 บาท

คุ้มครองชีวิต 1,000,000 บาท และ เบี้ยประกัน\* ที่ชำระมาทั้งหมด  
แต่ไม่เกิน 2,000,000 บาท หรือมูลค่าเวนคืนที่มากกว่า

1 2 3 4 -----> 24

25

89

ชำระเบี้ยประกัน เพียง 24 ครั้ง เท่านั้น

หยุดชำระเบี้ย



รับเงินคืน **200,000** บาท

รวมผลประโยชน์ตลอดสัญญาสูงถึง **2,200,000 บาท**

เบี้ยประกันของแบบประกันนี้ สามารถนำไปลดหย่อนภาษีได้ไม่เกิน 100,000 บาท



เงินครบสัญญา **2,000,000** บาท

# ฃรพยัมึนคจพึเสษ 2489 R

## อัตราเบั๊ยแบบ “ฃรพยัมึนคจพึเสษ 2489-R” ต่อจํานวนเมึนเอาประกัณภยั 1,000 บาท

| เพศ  | ชาย   |         |         |          | หญง   |         |         |          |
|------|-------|---------|---------|----------|-------|---------|---------|----------|
| อายุ | รายปี | 6 เดือน | 3 เดือน | รายเด็อน | รายปี | 6 เดือน | 3 เดือน | รายเด็อน |
| 20   | 24.68 | 12.83   | 6.66    | 2.22     | 16.26 | 8.46    | 4.39    | 1.46     |
| 25   | 27.61 | 14.36   | 7.45    | 2.48     | 18.72 | 9.73    | 5.05    | 1.68     |
| 30   | 31.63 | 16.45   | 8.54    | 2.85     | 22.06 | 11.47   | 5.96    | 1.99     |
| 35   | 37.68 | 19.59   | 10.17   | 3.39     | 26.82 | 13.95   | 7.24    | 2.41     |
| 40   | 45.63 | 23.73   | 12.32   | 4.11     | 33.67 | 17.51   | 9.09    | 3.03     |

## อัตราเบี้ยประกันภัยรายปีต่อจำนวนเงินเอาประกันภัย 1,000 บาท

| อายุ (ปี) | เพศชาย | เพศหญิง | อายุ (ปี) | เพศชาย | เพศหญิง | อายุ (ปี) | เพศชาย | เพศหญิง |
|-----------|--------|---------|-----------|--------|---------|-----------|--------|---------|
| 30 วัน    | 14.72  | 11.41   | 22        | 25.79  | 17.15   | 44        | 52.92  | 41.35   |
| 1         | 14.63  | 11.29   | 23        | 26.37  | 17.65   | 45        | 55.01  | 43.26   |
| 2         | 14.80  | 11.34   | 24        | 26.97  | 18.17   | 46        | 57.22  | 45.09   |
| 3         | 15.06  | 11.43   | 25        | 27.61  | 18.72   | 47        | 59.56  | 47.02   |
| 4         | 15.40  | 11.56   | 26        | 28.30  | 19.29   | 48        | 62.03  | 49.06   |
| 5         | 15.78  | 11.71   | 27        | 29.03  | 19.92   | 49        | 64.64  | 51.22   |
| 6         | 16.21  | 11.90   | 28        | 29.83  | 20.59   | 50        | 67.40  | 53.49   |
| 7         | 16.68  | 12.09   | 29        | 30.71  | 21.29   | 51        | 70.32  | 55.90   |
| 8         | 17.18  | 12.31   | 30        | 31.63  | 22.06   | 52        | 73.44  | 58.45   |
| 9         | 17.73  | 12.56   | 31        | 32.65  | 22.88   | 53        | 76.76  | 61.15   |
| 10        | 18.32  | 12.81   | 32        | 33.75  | 23.75   | 54        | 80.31  | 64.03   |
| 11        | 18.93  | 13.07   | 33        | 34.95  | 24.71   | 55        | 84.13  | 67.09   |
| 12        | 19.59  | 13.37   | 34        | 36.26  | 25.71   | 56        | 88.20  | 70.34   |
| 13        | 20.26  | 13.68   | 35        | 37.68  | 26.82   | 57        | 92.58  | 73.83   |
| 14        | 20.94  | 14.01   | 36        | 39.22  | 27.99   | 58        | 97.25  | 77.54   |
| 15        | 21.61  | 14.34   | 37        | 40.92  | 29.25   | 59        | 102.29 | 81.50   |
| 16        | 22.28  | 14.70   | 38        | 42.59  | 30.62   | 60        | 107.64 | 85.73   |
| 17        | 22.91  | 15.06   | 39        | 44.06  | 32.09   | 61        | 113.37 | 90.26   |
| 18        | 23.52  | 15.45   | 40        | 45.63  | 33.67   | 62        | 119.43 | 95.06   |
| 19        | 24.11  | 15.85   | 41        | 47.29  | 35.38   | 63        | 125.96 | 100.23  |
| 20        | 24.68  | 16.26   | 42        | 49.06  | 37.21   | 64        | 132.79 | 105.69  |
| 21        | 25.22  | 16.71   | 43        | 50.94  | 39.20   |           |        |         |

## ทรพย์ม้นคจพืเศษ 2489 R

### ตัวอย่างการคำนวณเบี้ยประกัน

เพศชาย อายุ 30 ปี ซื้อทรพย์ม้นคจพืเศษ2489-R ทุนประกัน 1,000,000 บาท  
 (อัตราเบี้ย 31.63 ต่อ 1,000 บาท) ระยะชำระเบี้ย 24 ครั้ง ระยะเวลาคู่ครองถึงอายุ 89 ปี

$$\begin{aligned} \frac{\text{ทุนประกัน} \times \text{อัตราเบี้ย}}{1,000} &= \frac{1,000,000 \times 31.63}{1,000} \\ \text{ชำระเบี้ยปีละ} &= 31,630 \text{ บาท} \end{aligned}$$

$$\text{ราย 6 เดือน} = \text{เบี้ยประกันรายปี} \times 0.52$$

$$\text{ราย 3 เดือน} = \text{เบี้ยประกันรายปี} \times 0.27$$

$$\text{รายเดือน} = \text{เบี้ยประกันรายปี} \times 0.09$$

## วิธีคำนวณอายุของ ผู้ขอเอาประกัน



## การคำนวณอายุของผู้ขอเอาประกัน

### ตัวอย่าง

นาย ก เกิดเมื่อวันที่ 8 สิงหาคม 2518 ได้ยื่นขอทำประกันชีวิต เมื่อวันที่ 4 มีนาคม 2564

ปัจจุบัน

2564

3

4

วันเกิด

2518

8

8

ผลลัพธ์

45

6

26

อายุ 46 ปี

# ทรัพย์มั่นคงพิเศษ 2489 R

## ตัวอย่าง : กรณีผู้เอาประกันภัยเสียชีวิต ในปีที่ 10

### พิจารณาระหว่าง

ทุนประกันพร้อมเบี้ยประกันที่ชำระมาแล้วทั้งหมดไม่เกิน 200% **หรือ** เงินเวนคืนที่มากกว่า

1. ทุนประกัน + เบี้ยที่ชำระมาแล้วทั้งหมด (ไม่เกิน 200 % ของทุนประกัน)

ทุนประกันชีวิต 1,000,000 บาท

เบี้ยประกันที่ชำระมาแล้วสิ้น 316,300 บาท

**รวม 1,316,300 บาท** (ไม่เกิน 200 % ของทุนประกัน)

หรือ 2. มูลค่าเงินเวนคืน สิ้นปีที่ 10 188,000 บาท

### ดังนั้น

เสียชีวิต ในปีที่ 10 รับ ทุนประกัน + เบี้ยที่ชำระมาแล้วทั้งหมด **1,316,300 บาท**

## เงื่อนไขการรับประกัน ทรัพย์มั่นคงพิเศษ 2489 R



ระยะเวลาคุ้มครอง : ถึงอายุ 89 ปี  
 ระยะเวลาชำระเบี้ย : 24 ปี



งวดการชำระเบี้ยประกันภัย  
 รายปี / ราย 6 เดือน / ราย 3 เดือน/รายเดือน



จำนวนเงินเอาประกันขั้นต่ำ 100,000 บาท



ซื้อสัญญาเพิ่มเติมแบบทำยได้ทุกแบบ  
 ภายใต้ระเบียบการรับประกัน



อายุรับประกันภัย  
 30 วัน - 64 ปี



ลดหย่อนภาษีได้สูงสุด  
 100,000 บาท

## ทรัพย์มั่นคงพิเศษ 2489 R

### จุดเด่นแบบประกัน

- แผนความคุ้มครองผู้นำครอบครัวที่เป็นกำลังสำคัญ
- ค่าเหมือนทำประกันฟรี
- แผนความคุ้มครองสำหรับ ภาระหนี้สิน ค่าใช้จ่ายสุดท้ายในชีวิต หรือเป็นมรดก
- แผนความคุ้มครอง ที่เหมาะสำหรับซื้อสวัสดิการในระยะยาว
- ได้เงินก้อนเป็นค่าใช้จ่ายเมื่อผู้เอาประกันมีอายุครบ 89 ปี



# ทรัพย์มั่นคงพิเศษ 2489 R

## กลุ่มลูกค้า



หัวหน้าครอบครัวที่มีภาระหน้าที่ดูแลค่าใช้จ่าย

คนโสดที่มีภาระดูแลครอบครัว

ผู้ที่เริ่มทำงานและมีรายได้

ผู้ที่ต้องการสร้างสวัสดิการการประกันสุขภาพให้กับตนเอง

ผู้ที่ต้องการซื้อกรรมธรรม์เพื่อความคุ้มครองเป็นเล่มแรก

## บทจากการขาย

### แผนคุ้มครองรายได้ครอบครัว (ทรัพย์สินมั่นคงพิเศษ 2489R)



**ตัวแทน:** ไม่ทราบว่าคุณ...เห็นด้วยมั๊ยคะ/ครับ ว่ารายได้ของเราแปรเปลี่ยนไปเป็นค่าใช้จ่ายต่างๆในแต่ละเดือน ไม่ว่าจะเป็นที่อยู่อาศัย อาหาร สุขภาพ และอื่นๆ เพื่อคนในครอบครัวของเรา



**ลูกค้า:** ใช่ ครับ เห็นด้วย



**ตัวแทน:** ขอโทษนะคะ/ครับ ปกติแล้ว คุณ...เก็บออมประมาณที่เปอร์เซ็นต์ของรายได้ เมื่อเปรียบเทียบกับค่าใช้จ่ายข้างต้นคะ/ครับ เช่นเก็บ 10-15 % ที่เหลือเป็นค่าใช้จ่าย



**ลูกค้า:** ก็เก็บบ้างครับแต่ไม่มาก รายจ่ายเยอะครับ



**ตัวแทน:** อย่างไรก็ตามแสดงว่าคุณ...เป็นผู้ที่มีความรอบคอบมากนะคะ/ครับ เพราะคนส่วนใหญ่แล้วมักจะใช้ก่อนเก็บ

## บทจากการขาย (ต่อ)



**ตัวแทน:** แล้วค่าใช้จ่ายในแต่ละเดือนของคุณ...ประมาณสักที่เปอร์เซ็นต์คะ/ครับ จาก 100% ของรายได้



**ลูกค้า:** ก็เยอะอยู่นะครับ ทั้งผ่อนบ้านทั้งผ่อนรถ และค่าใช้จ่ายทุกอย่างในบ้าน



**ตัวแทน:** สมมุติคะ/ครับ ว่าค่าใช้จ่ายตรงนั้นเป็น 70% ของรายได้ แล้วถ้าวันหนึ่ง

หากเราเผชิญต้องสูญเสียรายได้ส่วนนั้นไปอย่างถาวร จนเป็นเหตุทำให้รายได้ของเราไม่สามารถที่จะแปรเป็นค่าใช้จ่าย เพื่อมาดูแลครอบครัวในแต่ละเดือนได้อีกต่อไป เราจะทำอย่างไรดีคะ/ครับ? เพื่อลดความกังวลในกรณีที่เราต้องสูญเสียรายได้ดังกล่าว



### ลูกค้าทำล้งคิด



หากคุณ.....ยังไม่มีวิธีการ ทัดน/ผมขออนุญาตนำเสนอวิธีการแก้ปัญห หากเราต้องขาดรายได้อย่างกะทันหัน โดยนำเงินออมส่วนหนึ่งที่คุณ..เก็บไว้ออกมาใช้ในการ ปกป้อง 70% ที่เป็นค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นในแต่ละเดือน ว่ามันจะช่วยได้อย่างไร ขออนุญาตอธิบายรายละเอียดดังนี้ ไม่เกิน 10 นาที เพื่อเป็นข้อมูลในการตัดสินใจคะ/ครับ (เสนอโครงการ)



## แบบกรมธรรม์ประกันชีวิตแบบบำนาญ

❑ อาคเนย์บำนาญ ซีรีย์ 95

สร้างเมือนออม เพื่อความพร้อม  
กับชีวิตดีๆ ตอนเกษียณ  
เพราะมี

อาคเนย์บำนาญ

**ชีรีย์ 95**



## ค่าใช้จ่ายวัยเกษียณ 4 ด้าน

### 1



**ค่ากินอยู่ทั่วไป**

ค่าใช้จ่ายที่ “ไม่มีไม่ได้”  
สำรวจจาก “ไลฟ์สไตล์” เรา

### 2



**ค่าบำรุงรักษาและคุ้มครองทรัพย์สินหรือวัสดุอุปกรณ์**

เครื่องใช้ต่างๆ ต้องซ่อมตามอายุการใช้งาน

### 3



**ค่าท่องเที่ยว**

ขอเที่ยวบ้างต้อง กำหนดงบประมาณ การเที่ยวไว้

### 4



**ค่าดูแลสุขภาพ**

ถือเป็น ค่าใช้จ่ายสำคัญ เราอายุมากขึ้น สุขภาพก็เริ่มจะถดถอย

| รายการ            | ราคาสินค้า<br>(อัตราเงินเฟ้อเฉลี่ย 3% ต่อปี) |                       |
|-------------------|----------------------------------------------|-----------------------|
|                   | ปี 2559                                      | อีก 20 ปีข้างหน้า     |
| ค่าดูแลผู้สูงอายุ | เดือนละ<br>15,000 บาท                        | เดือนละ<br>27,100 บาท |
| รถเงินผู้สูงอายุ  | คันละ<br>3,000 บาท                           | คันละ<br>5,400 บาท    |
| ผ้าอ้อมผู้ใหญ่    | ตัวละ<br>50 บาท                              | ตัวละ<br>90 บาท       |
| อาหารจานเดียว     | จานละ<br>40 บาท                              | จานละ<br>72 บาท       |
| นมถั่วเหลือง      | กล่องละ<br>13 บาท                            | กล่องละ<br>23 บาท     |



# ออมเงินบำนาญได้ ไม่ต้องรอใกล้เกษียณ

**SeLife**  
 อาคเนย์ประกันชีวิต

## เตรียมตัวเกษียณแบบชิลๆ ด้วยตัวช่วยดีๆ กับอาคเนย์บำนาญ ซีรีส์ 95

- ✓ เลือกระยะเวลาชำระเบี้ยได้ตามความต้องการ  
แบบครั้งเดียว, 5 ปี, 10 ปี, ถึงอายุ 55 ปี, ถึงอายุ 60 ปี, ถึงอายุ 65 ปี
- ✓ รับเงินบำนาญ 15%\* ทุกปี ตั้งแต่อายุ 65 ปี ถึงอายุ 95 ปี  
พร้อมการันตีเงินบำนาญ 20 วรรด
- ✓ ลดหย่อนภาษีได้ 200,000 บาท\*\*

\*ของจำนวนเงินเอาประกันภัย

\*\*หลักเกณฑ์เงื่อนไขเป็นไปตามประกาศของอธิบดีกรมสรรพากรเกี่ยวกับภาษีเงินได้

### แบบผลิตภัณฑ์อาคเนย์บำนาญ ซีรีส์ 95

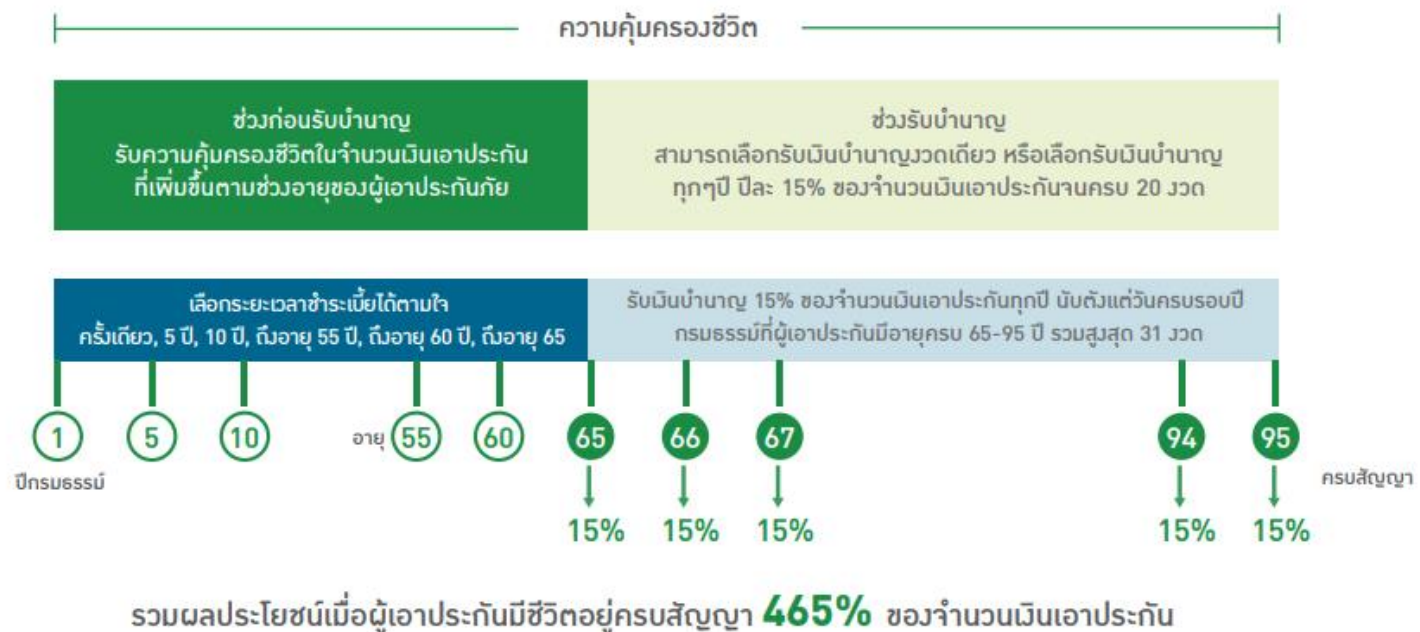
| ระยะเวลาชำระเบี้ยประกัน | ผลิตภัณฑ์          | อายุรับประกัน (ปี) | เงินเอาประกันภัยขั้นต่ำ |
|-------------------------|--------------------|--------------------|-------------------------|
| ครั้งเดียว              | อาคเนย์บำนาญ 95/1  | 30 - 64            | 50,000                  |
| 5 ปี                    | อาคเนย์บำนาญ 95/5  | 30 - 60            | 100,000                 |
| 10 ปี                   | อาคเนย์บำนาญ 95/10 | 30 - 55            | 100,000                 |
| ถึงอายุ 55 ปี           | อาคเนย์บำนาญ 95/55 | 30 - 50            | 100,000                 |
| ถึงอายุ 60 ปี           | อาคเนย์บำนาญ 95/60 | 30 - 55            | 100,000                 |
| ถึงอายุ 65 ปี           | อาคเนย์บำนาญ 95/65 | 30 - 60            | 100,000                 |



www.southeastlife.co.th

**SeLife** สุขได้กับทุกการเปลี่ยนแปลง  
 อาคเนย์ประกันชีวิต

☎ 0 2255 5656



### กรณีผู้เอาประกันมีชีวิตอยู่

- รับเงินบำนาญ 15% ของจำนวนเงินเอาประกัน นับตั้งแต่วันครบรอบปีกรมธรรม์ที่ผู้เอาประกันอายุครบ 65 ปี ถึง 95 ปี

### กรณีผู้เอาประกันเสียชีวิต

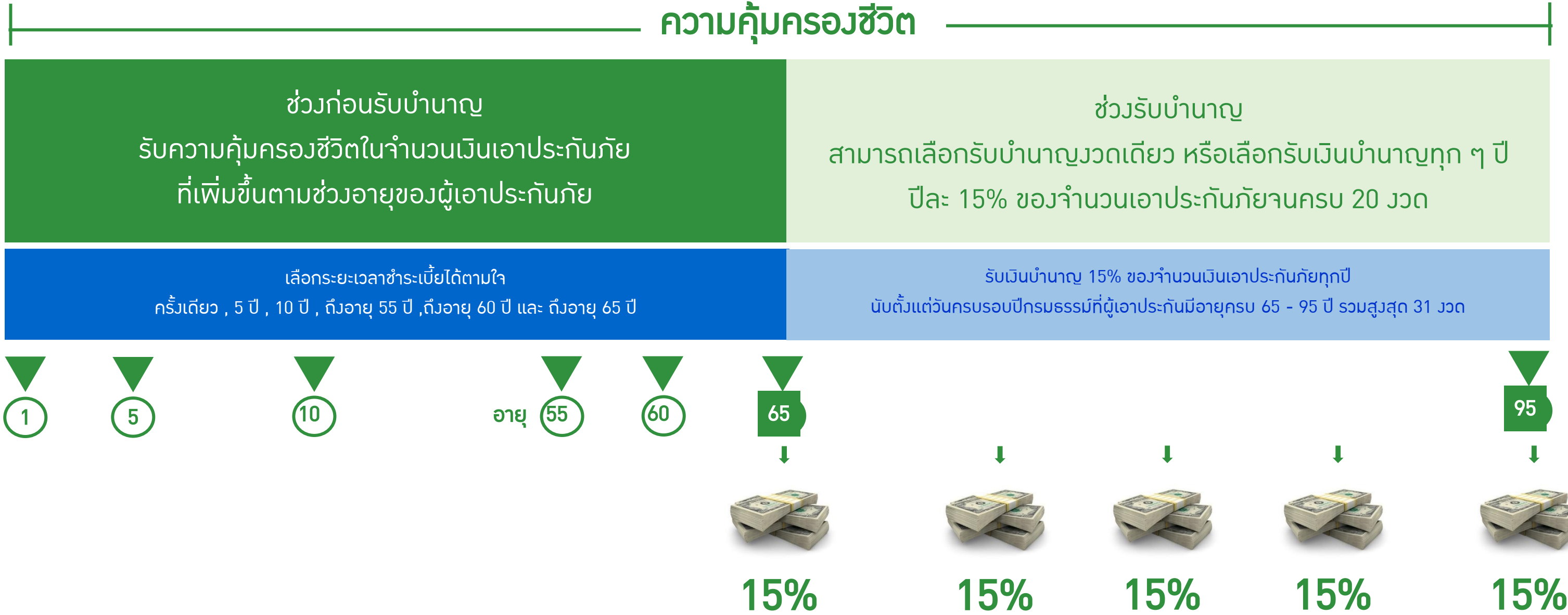
#### 1. กรณีเสียชีวิตก่อนวันเริ่มรับเงินบำนาญ

- กรณีที่ผู้เอาประกันเสียชีวิตในช่วงก่อนวันเริ่มรับเงินบำนาญ บริษัทจะจ่ายผลประโยชน์ให้แก่ผู้รับผลประโยชน์ ดังนี้

| ผู้เอาประกันเสียชีวิตเมื่ออายุ | ของจำนวนเงินเอาประกัน |
|--------------------------------|-----------------------|
| 30 - 34 ปี                     | 160%                  |
| 35 - 39 ปี                     | 185%                  |
| 40 - 44 ปี                     | 210%                  |
| 45 - 49 ปี                     | 235%                  |
| 50 - 54 ปี                     | 260%                  |
| 55 - 59 ปี                     | 285%                  |
| 60 - 64 ปี                     | 315%                  |

#### 2. กรณีเสียชีวิตในระหว่างที่รับเงินบำนาญไม่ครบ 20 วรรด ผู้รับผลประโยชน์ สามารถเลือกรับผลประโยชน์ ดังนี้

- รับเงินบำนาญเท่ากับ 15% ของจำนวนเงินเอาประกันทุกปี จนครบ 20 วรรด หรือ
- รับเงินบำนาญที่เหลืออยู่ในครั้งเดียว โดยมูลค่าจะเท่ากับมูลค่าปัจจุบันของจำนวนเงินบำนาญที่บริษัทยังไม่ได้จ่าย จนครบ 20 วรรด



รวมผลประโยชน์ตลอดสัญญาสูงถึง **465%** ของจำนวนเงินเอาประกันภัย

## กรณีผู้เอาประกันมีชีวิตอยู่

- รับเงินบำนาญ 15% ของจำนวนเงินเอาประกัน นับตั้งแต่ครบรอบปีกรมธรรม์ที่ผู้เอาประกันอายุครบ 65 ปี ถึง 95 ปี

## กรณีผู้เอาประกันเสียชีวิต

### 1. กรณีเสียชีวิตก่อนวันเริ่มรับเงินบำนาญ

- กรณีที่ผู้เอาประกันเสียชีวิตในช่วงก่อนวันเริ่มรับเงินบำนาญ บริษัทจะจ่ายผลประโยชน์ให้แก่ผู้รับผลประโยชน์ ดังนี้

| ผู้เอาประกันเสียชีวิตเมื่ออายุ | ของจำนวนเงินเอาประกัน |
|--------------------------------|-----------------------|
| 30 – 34 ปี                     | 160%                  |
| 35 – 39 ปี                     | 185%                  |
| 40 – 44 ปี                     | 210%                  |
| 45 – 49 ปี                     | 235%                  |
| 50 – 54 ปี                     | 260%                  |
| 55 – 59 ปี                     | 285%                  |
| 60 – 64 ปี                     | 315%                  |

2. กรณีเสียชีวิตในระหว่างที่รับเงินบำนาญไม่ครบ 20 ปี ผู้รับผลประโยชน์ สามารถเลือกรับผลประโยชน์ ดังนี้
- รับเงินบำนาญเท่ากับ 15% ของจำนวนเงินเอาประกันทุกปี จนครบ 20 ปี หรือ
  - รับเงินบำนาญที่เหลืออยู่ในครั้งเดียว โดยมูลค่าจะเท่ากับมูลค่าปัจจุบันของจำนวนเงินบำนาญที่บริษัทยังไม่ได้จ่าย จนครบ 20 ปี

## แบบผลิตภัณฑ์อาคเนย์บำนาญ ซีรีส์ 95

| ระยะเวลาชำระเบี้ยประกัน | ผลิตภัณฑ์          | อายุรับประกัน (ปี) | เงินเอาประกันขั้นต่ำ |
|-------------------------|--------------------|--------------------|----------------------|
| ครั้งเดียว              | อาคเนย์บำนาญ 95/1  | 30 - 64            | 50,000               |
| 5 ปี                    | อาคเนย์บำนาญ 95/5  | 30 - 60            | 100,000              |
| 10 ปี                   | อาคเนย์บำนาญ 95/10 | 30 - 55            | 100,000              |
| ถึงอายุ 55 ปี           | อาคเนย์บำนาญ 95/55 | 30 - 50            | 100,000              |
| ถึงอายุ 60 ปี           | อาคเนย์บำนาญ 95/60 | 30 - 55            | 100,000              |
| ถึงอายุ 65 ปี           | อาคเนย์บำนาญ 95/65 | 30 - 60            | 100,000              |

อัตราเบี้ยประกันภัย

ขึ้นอยู่กับ แบบ , เพศ และ อายุ

| เบี้ยประกันภัยรายปี ต่อจำนวนเงินเอาประกัน 1,000 บาท |                                 |        |                               |        |                                 |        |                                       |        |                                       |        |                                       |        |
|-----------------------------------------------------|---------------------------------|--------|-------------------------------|--------|---------------------------------|--------|---------------------------------------|--------|---------------------------------------|--------|---------------------------------------|--------|
| อายุ                                                | აკენიბანაღ 95/1<br>ჰარეზიკრედიე |        | აკენიბანაღ 95/5<br>ჰარეზი 5 წ |        | აკენიბანაღ 95/10<br>ჰარეზი 10 წ |        | აკენიბანაღ 95/55<br>ჰარეზიტივაჟი 55 წ |        | აკენიბანაღ 95/60<br>ჰარეზიტივაჟი 60 წ |        | აკენიბანაღ 95/65<br>ჰარეზიტივაჟი 65 წ |        |
|                                                     | ქეჩაჟი                          | ქეჩიუი | ქეჩაჟი                        | ქეჩიუი | ქეჩაჟი                          | ქეჩიუი | ქეჩაჟი                                | ქეჩიუი | ქეჩაჟი                                | ქეჩიუი | ქეჩაჟი                                | ქეჩიუი |
| 30                                                  | 1,432                           | 1,432  | 309.31                        | 305.70 | 159.66                          | 157.17 | 76.26                                 | 73.95  | 67.79                                 | 65.32  | 62.14                                 | 59.46  |
| 31                                                  | 1,463                           | 1,464  | 316.79                        | 313.26 | 163.55                          | 161.07 | 80.46                                 | 78.10  | 71.06                                 | 68.52  | 64.86                                 | 62.09  |
| 32                                                  | 1,495                           | 1,497  | 324.47                        | 321.01 | 167.57                          | 165.08 | 85.04                                 | 82.61  | 74.58                                 | 71.96  | 67.76                                 | 64.89  |
| 33                                                  | 1,528                           | 1,530  | 332.38                        | 328.96 | 171.71                          | 169.19 | 90.06                                 | 87.56  | 78.38                                 | 75.67  | 70.85                                 | 67.88  |
| 34                                                  | 1,562                           | 1,564  | 340.52                        | 337.12 | 175.98                          | 173.42 | 95.58                                 | 92.99  | 82.48                                 | 79.68  | 74.17                                 | 71.08  |
| 35                                                  | 1,597                           | 1,599  | 348.89                        | 345.50 | 180.38                          | 177.75 | 101.68                                | 98.98  | 86.94                                 | 84.03  | 77.72                                 | 74.51  |
| 36                                                  | 1,631                           | 1,635  | 357.32                        | 354.00 | 184.82                          | 182.15 | 108.38                                | 105.61 | 91.74                                 | 88.73  | 81.50                                 | 78.16  |
| 37                                                  | 1,667                           | 1,671  | 365.98                        | 362.73 | 189.40                          | 186.68 | 115.85                                | 112.99 | 96.97                                 | 93.86  | 85.56                                 | 82.10  |
| 38                                                  | 1,703                           | 1,708  | 374.89                        | 371.68 | 194.11                          | 191.32 | 124.23                                | 121.28 | 102.70                                | 99.47  | 89.94                                 | 86.34  |
| 39                                                  | 1,740                           | 1,746  | 384.05                        | 380.86 | 198.97                          | 196.09 | 133.69                                | 130.63 | 108.99                                | 105.64 | 94.68                                 | 90.93  |
| 40                                                  | 1,778                           | 1,785  | 393.47                        | 390.28 | 203.97                          | 200.99 | 144.43                                | 141.27 | 115.93                                | 112.45 | 99.81                                 | 95.90  |
| 41                                                  | 1,817                           | 1,824  | 402.91                        | 399.84 | 209.01                          | 205.98 | 156.66                                | 153.44 | 123.54                                | 119.97 | 105.32                                | 101.29 |
| 42                                                  | 1,855                           | 1,865  | 412.63                        | 409.68 | 214.20                          | 211.12 | 170.82                                | 167.56 | 132.03                                | 128.36 | 111.33                                | 107.17 |
| 43                                                  | 1,895                           | 1,906  | 422.61                        | 419.79 | 219.56                          | 216.42 | 187.40                                | 184.11 | 141.53                                | 137.78 | 117.91                                | 113.61 |
| 44                                                  | 1,936                           | 1,948  | 432.86                        | 430.17 | 225.09                          | 221.89 | 207.07                                | 203.77 | 152.24                                | 148.42 | 125.12                                | 120.70 |
| 45                                                  | 1,978                           | 1,991  | 434.94                        | 432.44 | 226.40                          | 223.19 | 226.40                                | 223.19 | 161.27                                | 157.46 | 130.54                                | 126.07 |
| 46                                                  | 2,020                           | 2,035  | 445.21                        | 443.07 | 232.02                          | 228.84 | 254.82                                | 251.80 | 174.81                                | 171.03 | 139.07                                | 134.55 |
| 47                                                  | 2,062                           | 2,079  | 455.91                        | 453.99 | 237.91                          | 234.67 | 290.70                                | 287.87 | 190.53                                | 186.76 | 148.61                                | 144.00 |
| 48                                                  | 2,106                           | 2,125  | 466.92                        | 465.23 | 244.02                          | 240.72 | 337.28                                | 334.76 | 208.91                                | 205.19 | 159.29                                | 154.59 |
| 49                                                  | 2,150                           | 2,172  | 478.27                        | 476.80 | 250.37                          | 246.98 | 400.21                                | 398.18 | 230.71                                | 227.07 | 171.33                                | 166.56 |
| 50                                                  | 2,196                           | 2,219  | 489.99                        | 488.73 | 256.98                          | 253.48 | 489.99                                | 488.73 | 256.98                                | 253.48 | 184.99                                | 180.16 |
| 51                                                  | 2,241                           | 2,267  | 501.64                        | 500.83 | 263.65                          | 260.14 |                                       |        | 289.00                                | 285.87 | 200.45                                | 195.69 |
| 52                                                  | 2,287                           | 2,317  | 513.67                        | 513.29 | 270.60                          | 267.06 |                                       |        | 329.27                                | 326.65 | 218.30                                | 213.65 |
| 53                                                  | 2,333                           | 2,367  | 526.09                        | 526.14 | 277.87                          | 274.26 |                                       |        | 381.47                                | 379.59 | 239.16                                | 234.66 |
| 54                                                  | 2,381                           | 2,418  | 538.94                        | 539.40 | 285.50                          | 281.76 |                                       |        | 451.91                                | 451.11 | 263.84                                | 259.58 |
| 55                                                  | 2,430                           | 2,470  | 552.26                        | 553.08 | 293.52                          | 289.58 |                                       |        | 552.26                                | 553.08 | 293.52                                | 289.58 |
| 56                                                  | 2,478                           | 2,522  | 565.40                        | 566.87 |                                 |        |                                       |        |                                       |        | 329.51                                | 326.21 |
| 57                                                  | 2,526                           | 2,575  | 579.01                        | 581.09 |                                 |        |                                       |        |                                       |        | 374.66                                | 372.24 |
| 58                                                  | 2,575                           | 2,629  | 593.15                        | 595.77 |                                 |        |                                       |        |                                       |        | 433.04                                | 431.87 |
| 59                                                  | 2,626                           | 2,685  | 607.88                        | 610.96 |                                 |        |                                       |        |                                       |        | 511.61                                | 512.26 |
| 60                                                  | 2,677                           | 2,741  | 623.25                        | 626.70 |                                 |        |                                       |        |                                       |        | 623.25                                | 626.70 |
| 61                                                  | 2,724                           | 2,796  |                               |        |                                 |        |                                       |        |                                       |        |                                       |        |
| 62                                                  | 2,772                           | 2,851  |                               |        |                                 |        |                                       |        |                                       |        |                                       |        |
| 63                                                  | 2,820                           | 2,908  |                               |        |                                 |        |                                       |        |                                       |        |                                       |        |
| 64                                                  | 2,868                           | 2,966  |                               |        |                                 |        |                                       |        |                                       |        |                                       |        |

อัตราเบี้ยประกันภัย

ขึ้นอยู่กับ แบบ , เพศ และ อายุ

อากเนย์ เกษียณ ชิลล์ 95/5



อัตราเบี้ยประกัน

| เพศชาย    |        |             |             | เพศหญิง   |        |             |             |
|-----------|--------|-------------|-------------|-----------|--------|-------------|-------------|
| อายุ (ปี) | รายปี  | ราย 6 เดือน | ราย 3 เดือน | อายุ (ปี) | รายปี  | ราย 6 เดือน | ราย 3 เดือน |
| 30        | 309.31 | 160.84      | 83.51       | 30        | 305.70 | 158.96      | 82.54       |
| 31        | 316.79 | 164.73      | 85.53       | 31        | 313.26 | 162.90      | 84.58       |
| 32        | 324.47 | 168.72      | 87.61       | 32        | 321.01 | 166.93      | 86.67       |
| 33        | 332.38 | 172.84      | 89.74       | 33        | 328.96 | 171.06      | 88.82       |
| 34        | 340.52 | 177.07      | 91.94       | 34        | 337.12 | 175.30      | 91.02       |
| 35        | 348.89 | 181.42      | 94.20       | 35        | 345.50 | 179.66      | 93.29       |
| 36        | 357.32 | 185.81      | 96.48       | 36        | 354.00 | 184.08      | 95.58       |

| เพศชาย    |        |             |             | เพศหญิง   |        |             |             |
|-----------|--------|-------------|-------------|-----------|--------|-------------|-------------|
| อายุ (ปี) | รายปี  | ราย 6 เดือน | ราย 3 เดือน | อายุ (ปี) | รายปี  | ราย 6 เดือน | ราย 3 เดือน |
| 45        | 434.94 | 226.17      | 117.43      | 45        | 432.44 | 224.87      | 116.76      |
| 46        | 445.21 | 231.51      | 120.21      | 46        | 443.07 | 230.40      | 119.63      |
| 47        | 455.91 | 237.07      | 123.10      | 47        | 453.99 | 236.07      | 122.58      |
| 48        | 466.92 | 242.80      | 126.07      | 48        | 465.23 | 241.92      | 125.61      |
| 49        | 478.27 | 248.70      | 129.13      | 49        | 476.80 | 247.94      | 128.74      |
| 50        | 489.99 | 254.79      | 132.30      | 50        | 488.73 | 254.14      | 131.96      |
| 51        | 501.64 | 260.85      | 135.44      | 51        | 500.83 | 260.43      | 135.22      |
| 52        | 513.67 | 267.11      | 138.69      | 52        | 513.29 | 266.91      | 138.59      |
| 53        | 526.09 | 273.57      | 142.04      | 53        | 526.14 | 273.59      | 142.06      |
| 54        | 538.94 | 280.25      | 145.51      | 54        | 539.40 | 280.49      | 145.64      |
| 55        | 552.26 | 287.18      | 149.11      | 55        | 553.08 | 287.60      | 149.33      |
| 56        | 565.40 | 294.01      | 152.66      | 56        | 566.87 | 294.77      | 153.05      |
| 57        | 579.01 | 301.09      | 156.33      | 57        | 581.09 | 302.17      | 156.89      |
| 58        | 593.15 | 308.44      | 160.15      | 58        | 595.77 | 309.80      | 160.86      |
| 59        | 607.88 | 316.10      | 164.13      | 59        | 610.96 | 317.70      | 164.96      |
| 60        | 623.25 | 324.09      | 168.28      | 60        | 626.70 | 325.88      | 169.21      |

## จุดเด่น อาคเนย์ บำนาญ ซีรีส์ 95

ให้คุณวางแผนการเกษียณ ด้วยตนเอง แบบชิลๆ

เลือกระยะเวลาการชำระเบี้ยได้ตามความต้องการ สั้น กลาง ยาว

รับเงินบำนาญ 15% ของทุนประกันภัยทุกปี ตั้งแต่อายุ 65 – 95 ปี

การันตีเงินบำนาญ 20 ปี

เบี้ยประกันสามารถนำไปหักลดหย่อนภาษีได้ 200,000 บาท  
ตามประกาศกรมสรรพากร

## กลุ่มลูกค้า





## จุดเด่นอาคเนย์บำนาญ ซีรีย์ 95

1. เบี้ยประกันคุ้มค่า ลดความกังวลที่จะจ่ายค่าเบี้ย
2. ความคุ้มครองสูง
3. สามารถซื้อสัญญาเพิ่มเติมได้ทุกแบบ
4. สามารถนำเบี้ยประกันลดหย่อนภาษี  
ได้สูงสุด 200,000 บาท
5. ใช้สำหรับวางแผนเกษียณ

## กลุ่มลูกค้า

- ผู้ที่ต้องการวางแผนเก็บเงินยามเกษียณยามที่มีอายุยืนยาว
- ผู้ที่ต้องการวางแผนเตรียมความพร้อมเกษียณอายุในเรื่องค่าดูแลสุขภาพ
- ผู้ที่ต้องการวางแผนเตรียมความพร้อมสำหรับค่าใช้จ่ายในชีวิตประจำวัน
- ผู้ที่ต้องการวางแผนเตรียมความพร้อมสำหรับค่าใช้จ่ายในการพักผ่อนท่องเที่ยว
- ผู้ที่ต้องการวางแผนเตรียมความพร้อมสำหรับปิดภาระหนี้สินระยะยาว

เพื่อเตรียมเป็นคนเกษียณอายุที่มีความสุขและไม่เป็นภาระให้กับลูกหลาน...ของท่าน

## บทจากการขาย

### อนาคตบ้านนาญ ซีรีย์ 95 (1/4)



ผู้ชาย : คุณ...คะ/ครับ ในปัจจุบันการวางแผนเกษียณอายุเป็นสิ่งสำคัญ หลายคนเริ่มหันมาเตรียมความพร้อม  
 สำหรับการเกษียณกันมากขึ้น คุณ...เห็นด้วยไหม คะ/ครับ



ผู้มั่งหวัง : ใช่ เห็นด้วยครับ



ผู้ชาย : คุณ... คะ/ครับ ในตอนที่เรากะเกษียณอายุ/ค่าใช้จ่ายหลังเกษียณอายุ เช่น ค่าอาหาร ค่าน้ำ ค่าไฟ ค่าสบู่ ยาสีฟัน  
 คุณ...คิดว่า น่าจะประมาณสักเท่าไรต่อเดือน คะ/ครับ



ผู้มั่งหวัง : น่าจะ 50,000 บาท ต่อเดือนครับ



ผู้ชาย : คุณ... คะ/ครับ ไม่ว่าวันนี้ เรายะมีเงินก้อนนี้หรือไม่มี ยามที่เรากะเกษียณอายุก็ต้อมมีค่าใช้จ่าย  
 เดือนละ 50,000 บาทอยู่ดี ถูกต้อมไหมคะ/ครับ



ผู้มั่งหวัง : ใช่ครับ

## บทเรียนจากการขาย

### อนาคตบ้านนาญ ซีรีย์ 95 (2/4)



ผู้ชาย : สมมติว่า ตอนที่เราเกษียณอายุแล้วเราไม่ได้เตรียมความพร้อมของเงินก้อนนี้ไว้และเกิดเหตุการณ์เหล่านี้ขึ้น เช่น การมีอายุยืนยาว ค่าใช้จ่ายในชีวิตประจำวัน ค่าอาหารเสื้อผ้า ค่ายารักษาโรค ค่ารักษาพยาบาล จากการเจ็บป่วยต่างๆ ไม่ทราบว่าคุณ...มีวิธีการเตรียมความพร้อมอย่างไรยามเกษียณอายุ คะ/ครับ



ผู้มุ่นหวง : ยังไม่มีครับ



ผู้ชาย : ในฐานะที่เราต้องเตรียมเงินก้อนดังกล่าว ถ้าเราสามารถวางแผนเพื่อการเกษียณอายุได้อย่างมีความสุข อยากกินได้กิน อยากเที่ยวได้เที่ยว อยากจะทำอะไรทำตอนเราเกษียณอายุก็ได้ทำ คุณ...คิดว่า ถ้าสามารถทำได้จะดีมั๊ยคะ/ครับ



ผู้มุ่นหวง : น่าจะดีนะครับ

## บทจากการขาย

## อนาคตบ้านนาญ ซีรีย์ 95 (3/4)



ผู้ชาย : คุณ....คะ/ครับ ดิฉัน/ผมขออนุญาตจัดแผนการเพื่อเตรียมการวางแผนเกษียณอายุให้กับคุณ...นะคะ/ครับ

คุณ...คาดการณ์ไว้ว่า จะอยู่อย่างมีความสุขหลังเกษียณอายุ ชกที่ปีดีคะ/ครับ



ผู้มั่งหวั : 20 ปีครับ



ผู้ชาย : สรุปค่าใช้จ่ายหลังเกษียณ เดือนละ 50,000 (50,000 บาท/เดือน x 12 เดือน x 20 ปี) = 12,000,000 บาท

เงินจำนวนนี้เพียงพอสำหรับคุณ... ทำให้เราอุ่นใจและสบายใจได้ถ้าเราต้องเจ็บไข้ได้ป่วย

เป็นคนเกษียณอายุที่มีความสุข และไม่เป็นการให้ลูกหลาน การวางแผนอย่างรอบคอบเพื่อเตรียมเงินออม

ไว้สำหรับใช้ยามเกษียณจึงเป็นสิ่งสำคัญ คุณ...เห็นด้วยนะคะ/ครับ



ผู้มั่งหวั : เห็นด้วย คะ/ครับ

## บทเรียนการขาย

## อภินัยบำนาญ ชีรีย์ 95 (4/4)



ผู้ชาย : คุณ...คะ/ครับ ยืนยันอีกส่วนที่ต้องเตรียมคือ การปิดภาระหนี้สินระยะยาว  
 ไม่ทราบว่าขณะนี้หนี้สินก้อนนี้อยู่บ้างไหมคะ/ครับ



ผู้มั่งหว : บ้านติดธนาคารอยู่ 2,000,000 บาท / รถยนต์ติดไฟแนนซ์อยู่ 800,000 บาท



ผู้ชาย : หนี้สินทั้งบ้านและรถ รวมแล้วจำนวน 2,800,000 บาทนะคะ/ครับ

ดิฉัน/ผม ขออนุญาตนำเสนอโครงการวางแผนเกษียณอายุเพื่อเตรียมความพร้อมยามเกษียณอย่างมั่นใจ  
 ให้กับคุณ...เพื่อเตรียมเป็นคนเกษียณอายุที่มีความสุขและไม่เป็นภาระให้กับลูกหลานนะคะ/ครับ  
 เรามาฟังโครงการกันเลยนะคะ/ครับ (เสนอโครงการ)



แบบประเมินการฝึกอบรม



แบบประเมินวิทยากรและ  
การจัดอบรมสำหรับ 1 ท่าน

**seLife**  
อาคเนย์ประกันชีวิต

สุขได้กับทุกการเปลี่ยนแปลง